



ARGENTINA
200 AÑOS DE
INDEPENDENCIA



Ministerio de Agroindustria
Presidencia de la Nación

CONSEJO FEDERAL AGROPECUARIO

CORRIENTES, 17 de noviembre de 2016



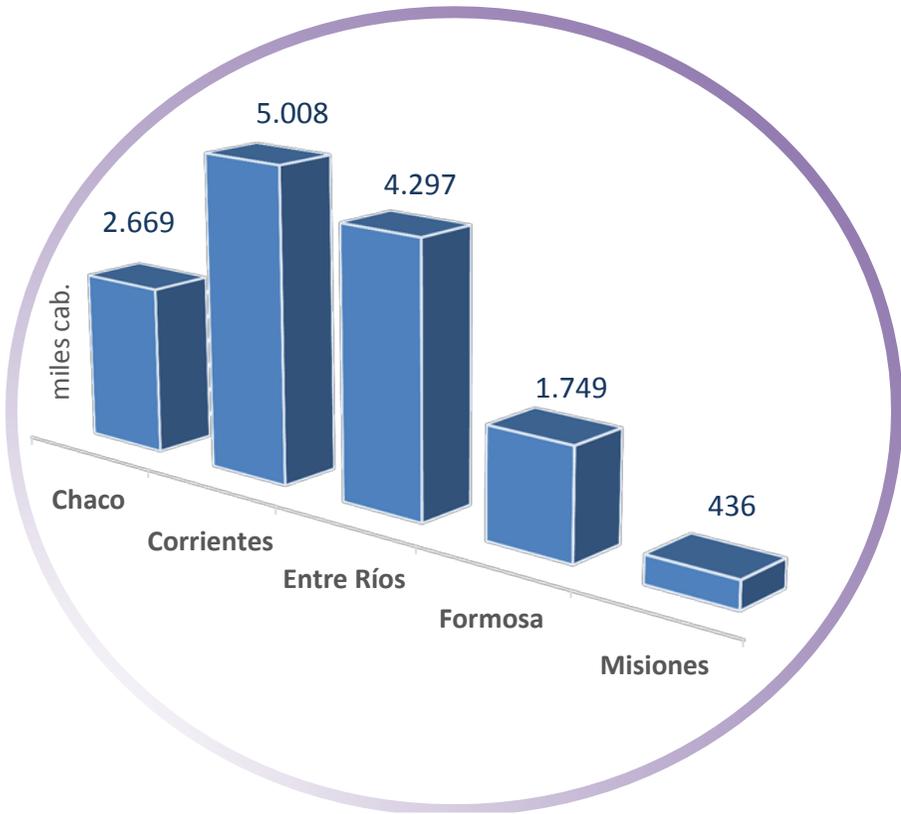
Noreste Argentino

Corrientes, Chaco, Entre Ríos
Formosa y Misiones

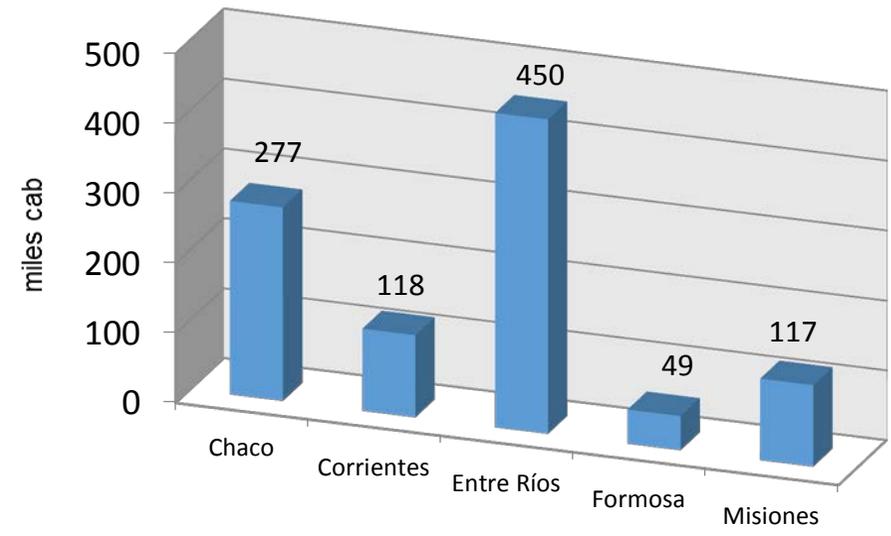
**Propuesta para la
selección de
cadenas
ganaderas**

Bovinos
Porcinos
Apicultura
Arroz
Cítricos
Te
Algodón

**Existencias 2015:
14,2 Millones de cabezas
(26,9 % total país)**



**Faena 2015:
1.012 millones de cabezas
(8% total país)**



Aspectos clave de la cadena de valor

1. Aporte de sustentabilidad al sistema agrícola – ganadero
2. Alto potencial productivo
3. Disponibilidad de tierras aptas y de alimentación

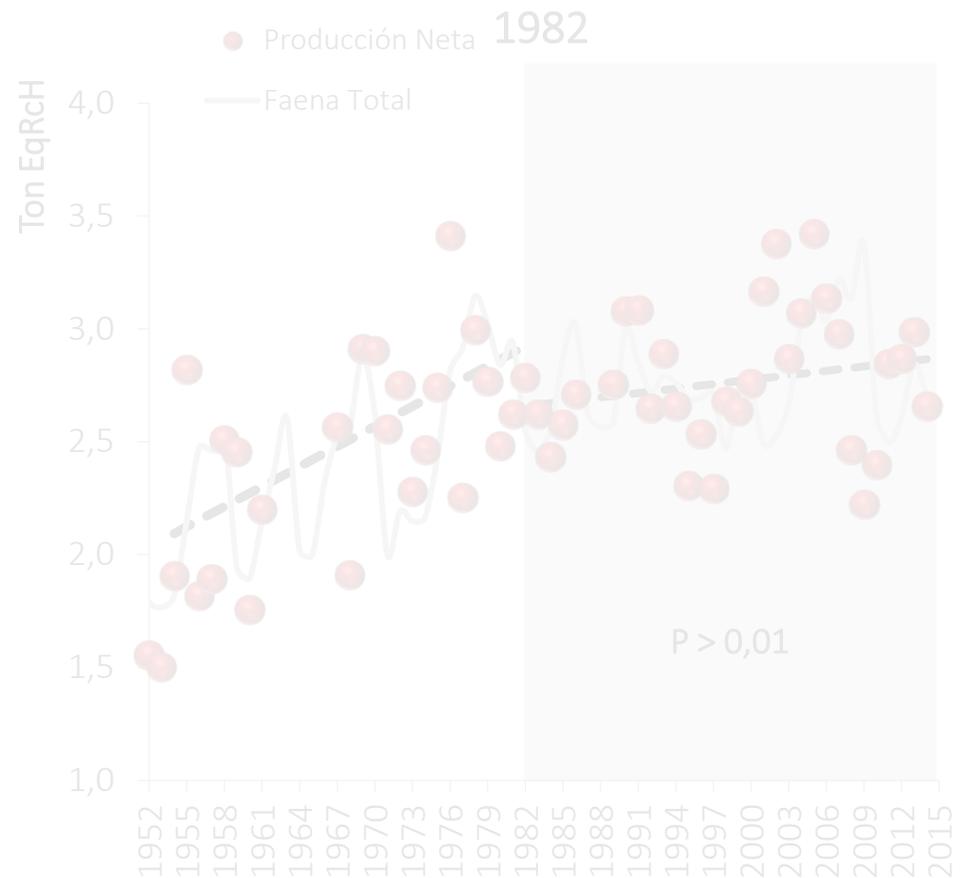
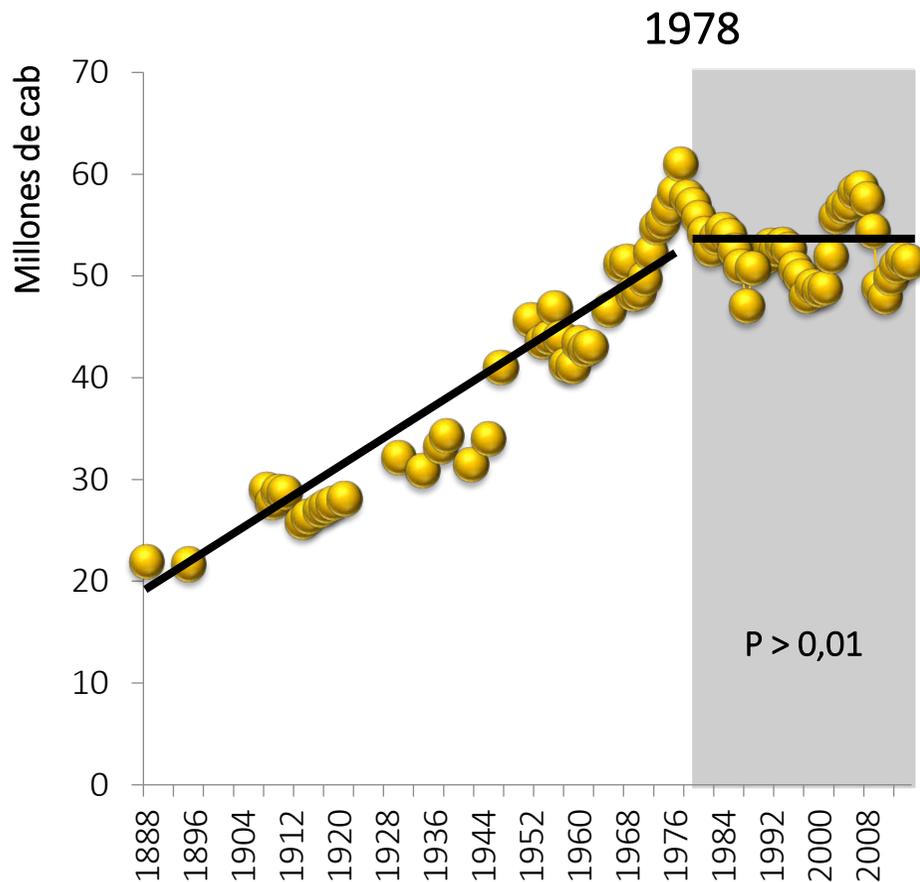
Desafíos

1. Productividad promedio mejorable
2. Mayor adopción de tecnología y de organización empresarial
3. Informalidad sanitaria y comercial
4. Insuficiente asistencia y capacitación a pequeños productores
5. Insuficientes frigoríficos
6. Manejo silvopastoril

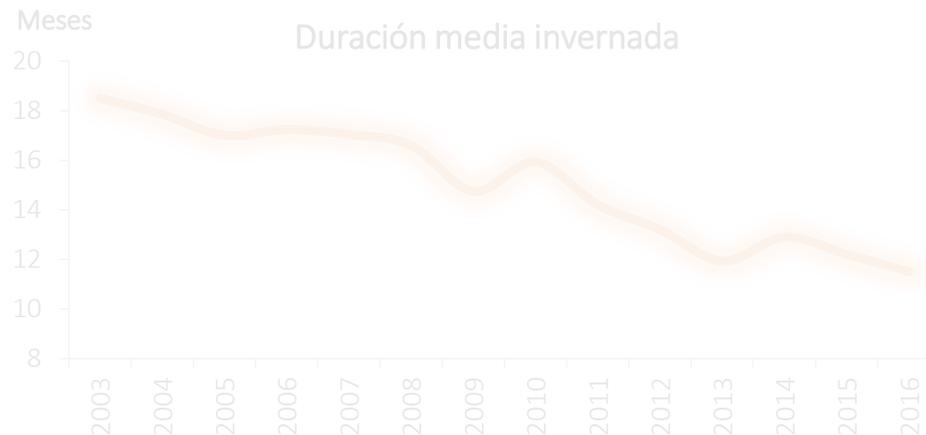
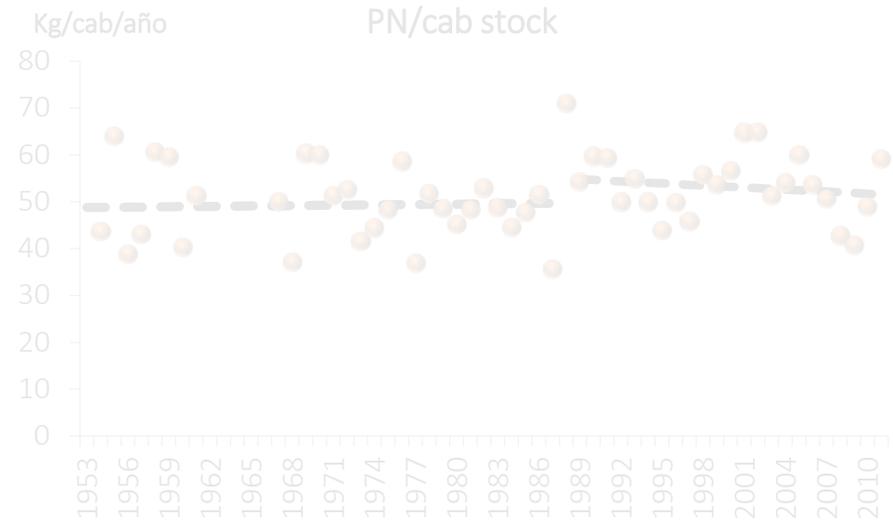
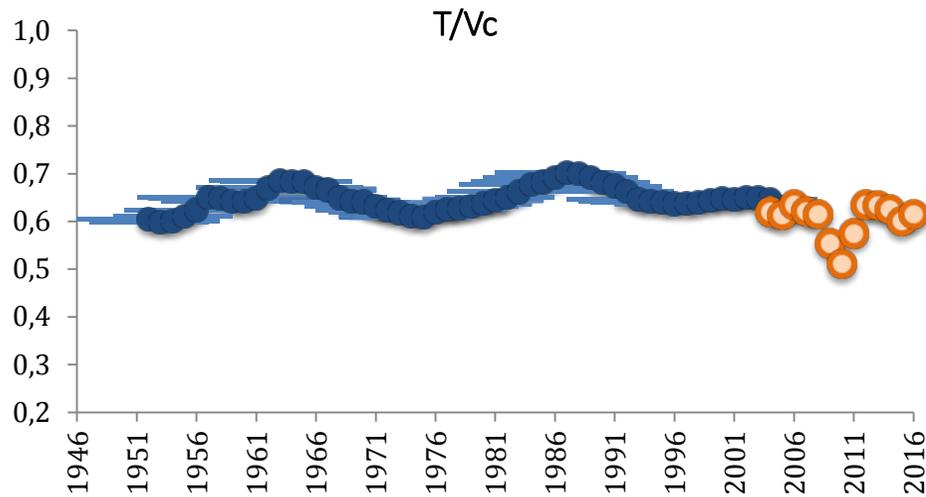
El objetivo

1. Acordar diagnóstico
2. Presentar los lineamientos generales de la Agenda Ganadera Argentina 2025
3. Iniciar la conversación sobre las medidas específicas

La producción: perspectiva histórica



La eficiencia: perspectiva histórica



¿Qué es la *Agenda Ganadera Argentina 2025*?

Definición de actividades priorizadas para cada espacio regional

Situación actual

Capacidad productiva, aspectos socioculturales, legislación

Impacto potencial de la actividad

Sobre las dimensiones económica, social y ambiental

Criterio

Diferentes escalas y tipologías de actores

Buenas Prácticas



Los pasos...

Los pasos...

Impacto en el nivel empresa

Definir potencial

Diagnóstico preciso

Las medidas

Impacto en el nivel empresa

- 3 actividades: cría, ciclo completo, invernada
- Resultados por ha: \$, cab, kg, MO, impuestos
- Actuales y potenciales

Definir potencial

Diagnóstico preciso

Las medidas

		1	2	3	4
		Cría Alta	Cría Media	Cría Baja	Cría Alta
		Alta	Media	Baja	Alta
		Cría	Cría	Cría	Cría
		Actual	Actual	Actual	Actual
		z1	z1	z1	z2
		1	2	3	4
		Cría Alta	Cría Media	Cría Baja	Cría Alta
		Actual	Actual	Actual	Actual
Producción de Carne	Marzo	48.712	47.720	84.743	92.172
Carga	kg/ha	29	14	9	98
Eficiencia del Stock	EV/ha	0,21	0,15	0,15	0,76
	%	-2%	24%	16%	33%
Ventas	u\$s/ha	47,2	23,8	17,4	190,5
Compras	u\$s/ha	-5,4	-4,1	-3,4	-19,0
IIBB	u\$s/ha	41,8	19,7	14,0	171,5
Costo Comercial	u\$s/ha	-3,1	-1,6	-1,2	-12,4
Ingreso Neto	u\$s/ha	38,7	18,1	12,8	159,1
Recursos Forrajeros	u\$s/ha	0,6	0,6	0,6	0,1
Personal	u\$s/ha	1,9	1,7	1,7	6,8
Sanidad	u\$s/ha	1,6	1,2	1,0	5,6
Administración	u\$s/ha	16	16	16	16
Estructura	u\$s/ha	44	44	44	42
Impuestos	u\$s/ha	2	2	2	2
Amortizaciones	u\$s/ha	11	11	11	10
Margen Neto	u\$s/ha	-39	-59	-64	76
Empleo	Puestos	34	46	89	64
VAB	mill. u\$s	-6	-14	-29	6
VBP	mill. u\$s	7	6	8	15
Capital (u\$s/ha)	Circulante	77	76	76	83

Impacto en el nivel empresa

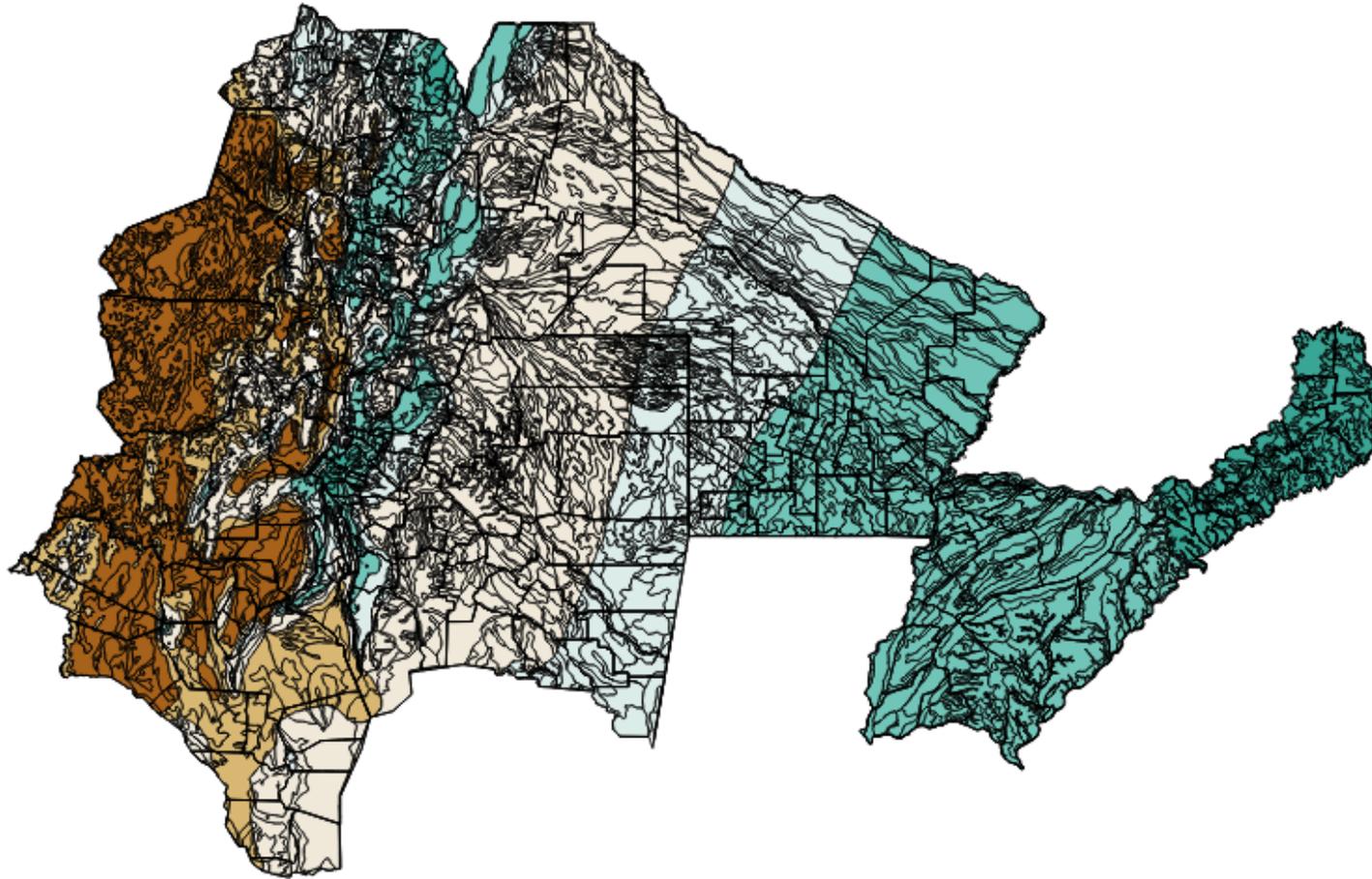
Definir potencial

- Zonas homogéneas (8)
- Unidad mínima: departamento
- Unidades de vegetación, IP, IA
- Estimación área ganadera actual y potencial

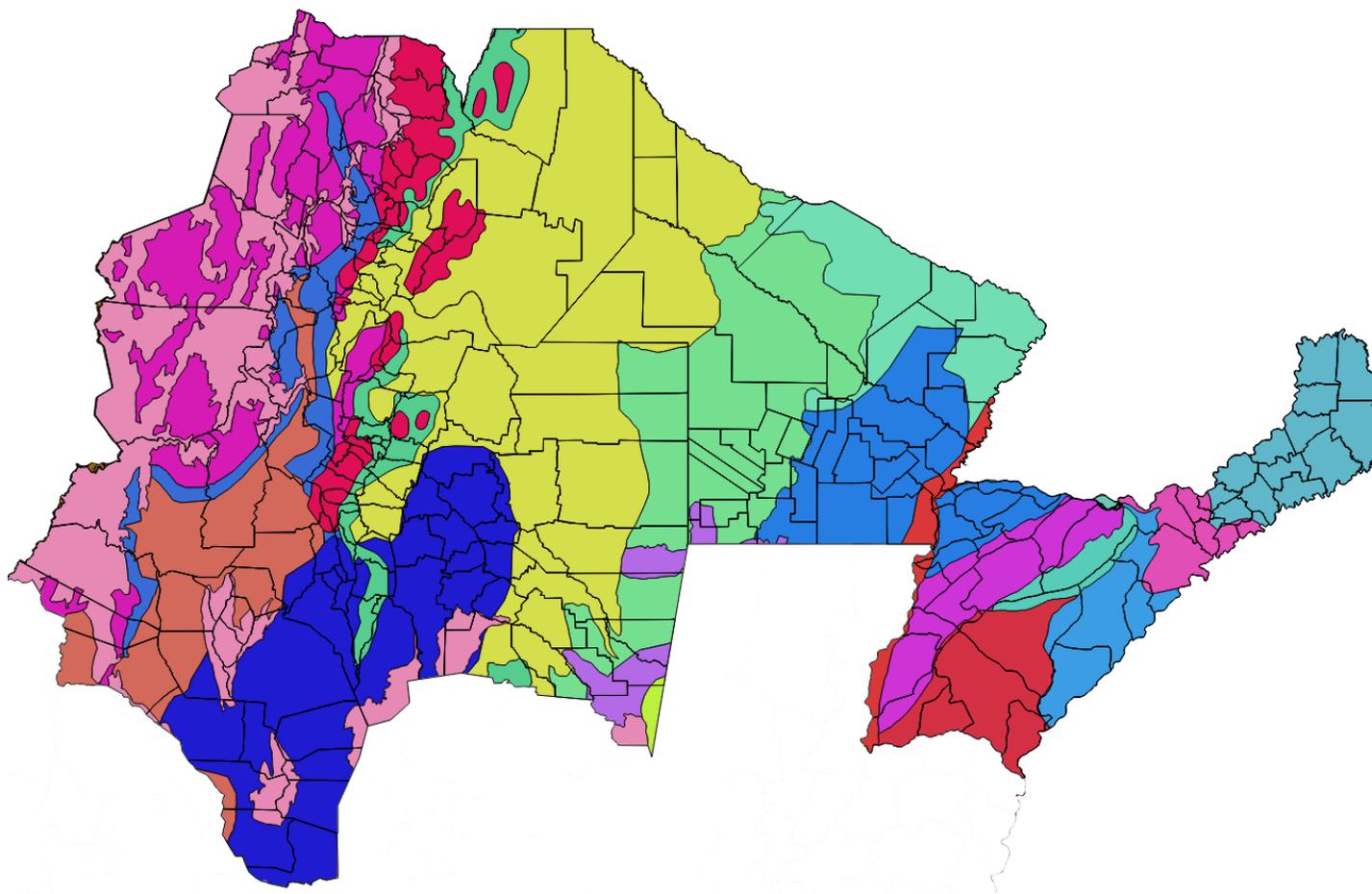
Diagnóstico preciso

Medidas posibles

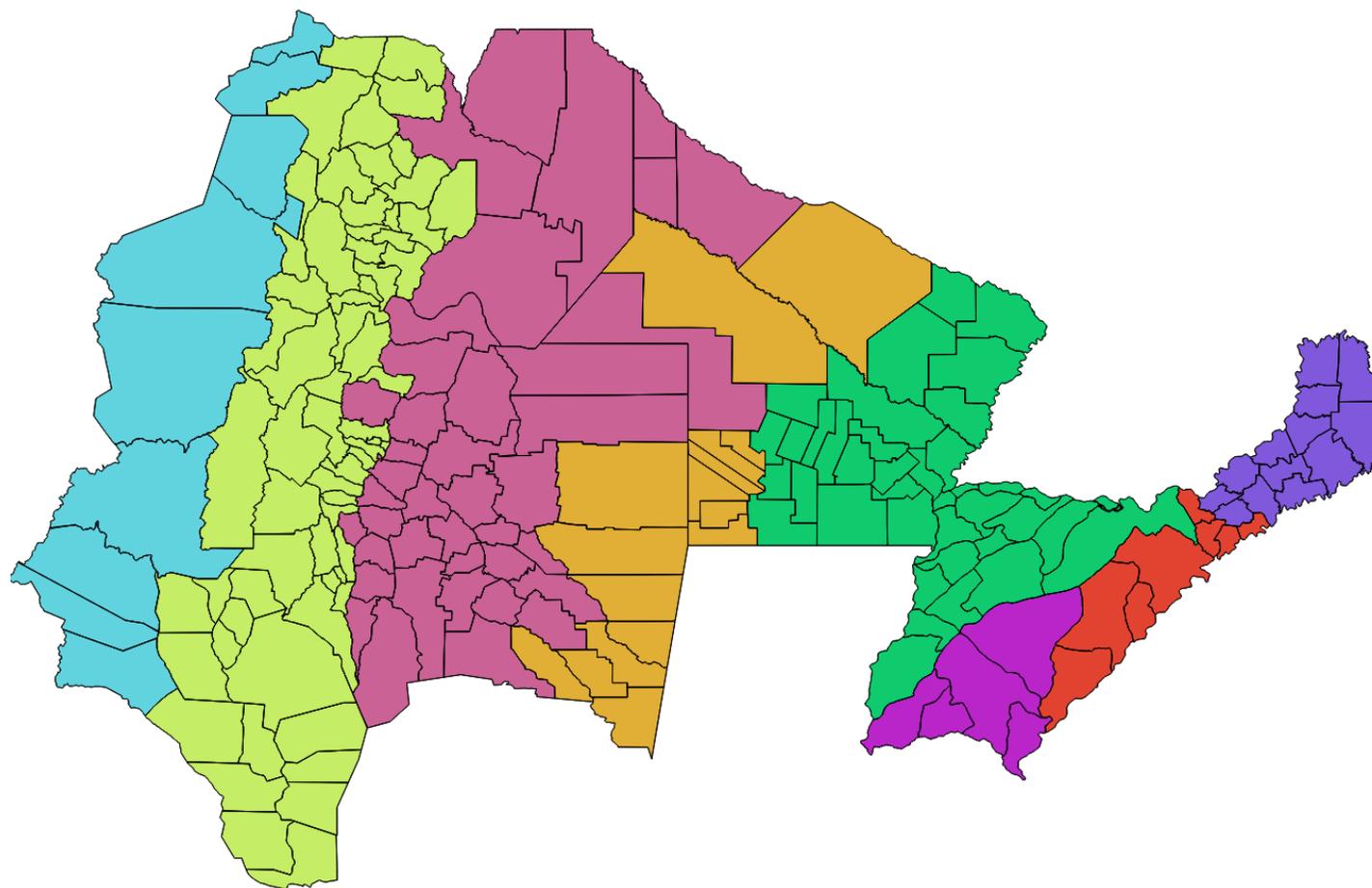
Índice de aridez de Martone



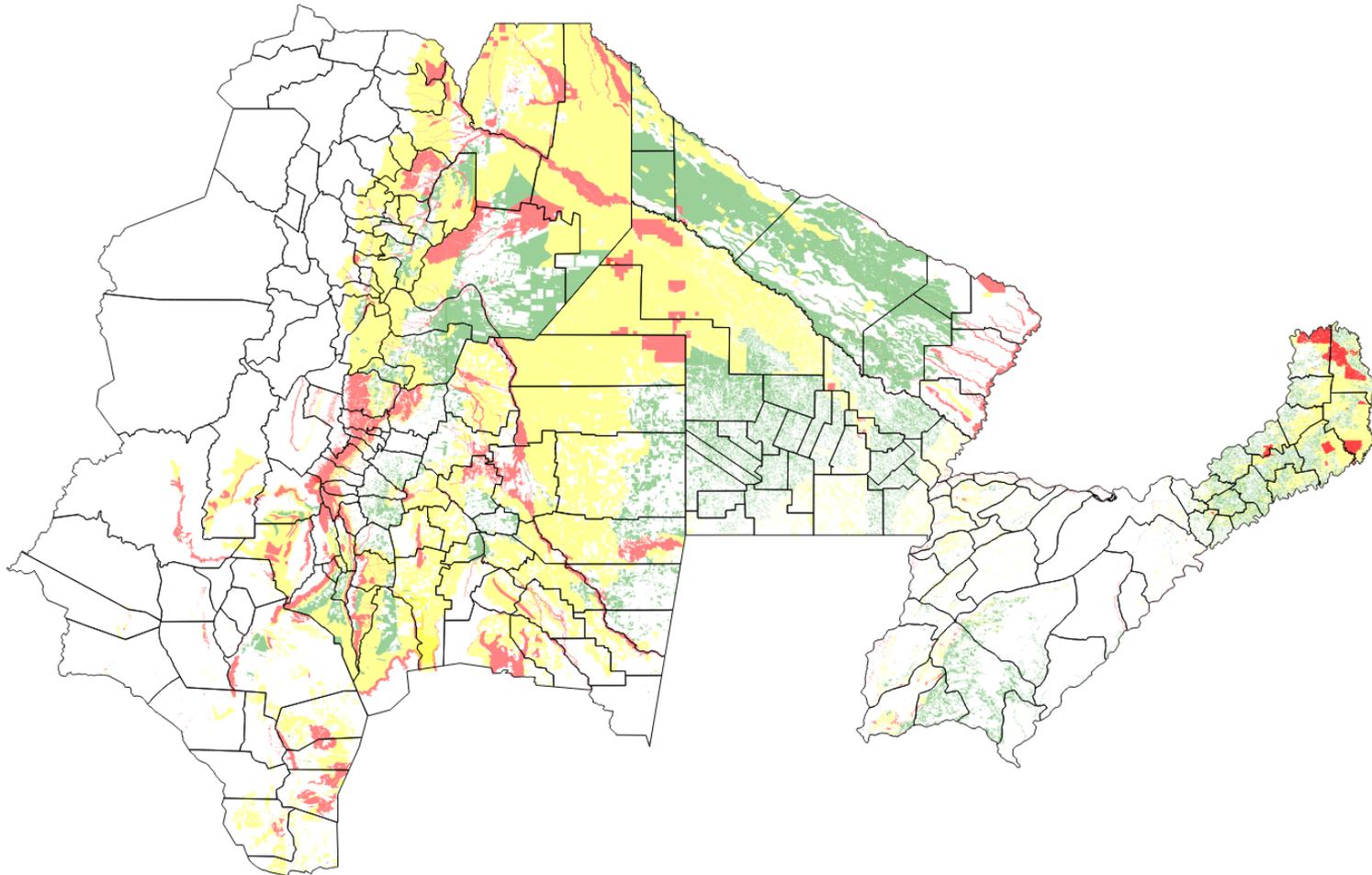
Unidades de vegetación



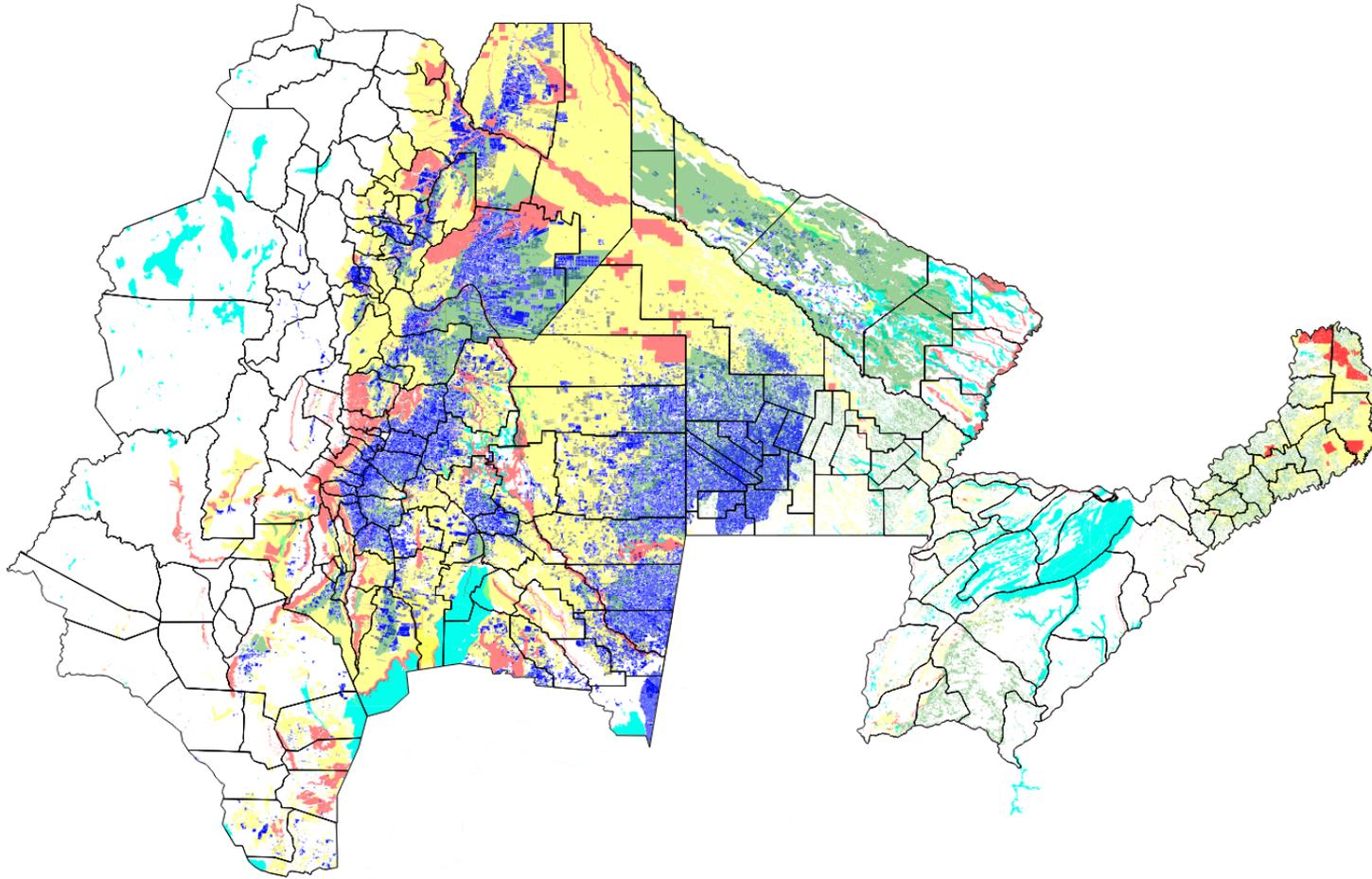
Unidades de extrapolación



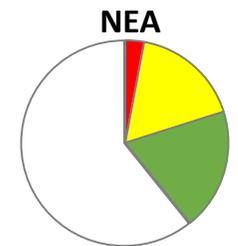
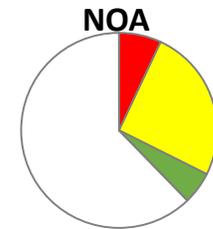
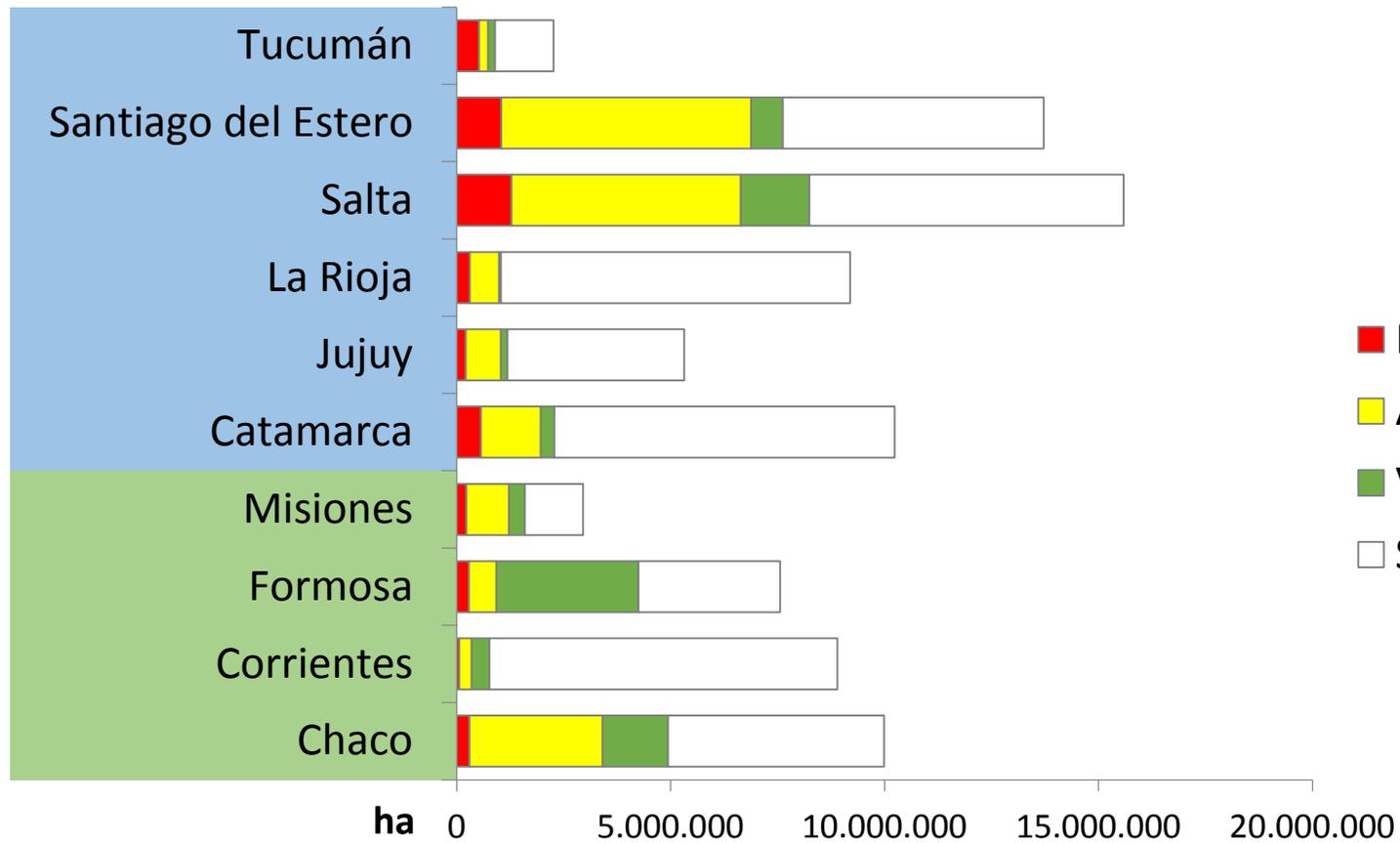
Área ganadera (zona PB): OTBN



Área ganadera (zona PB): desmontes

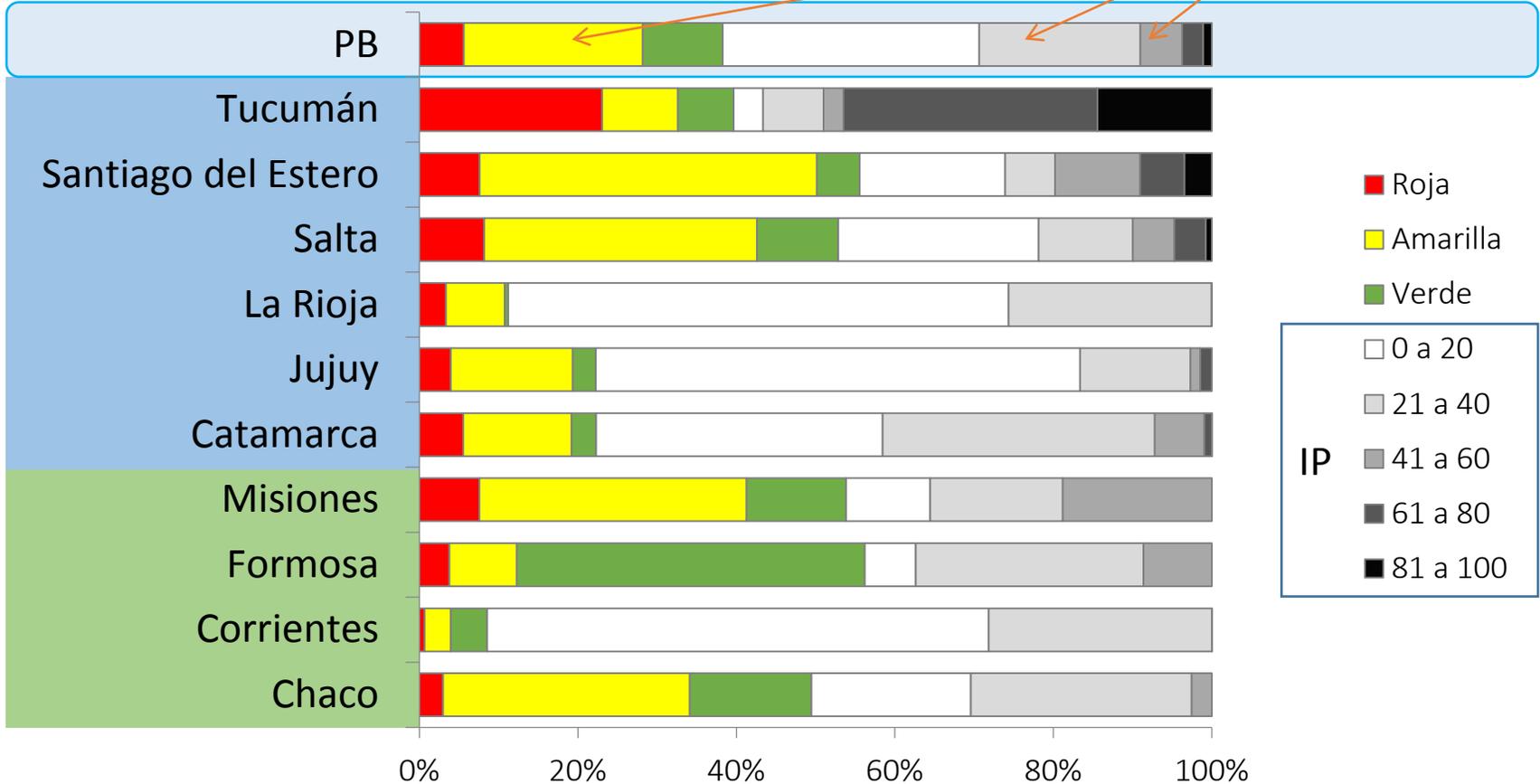


OTBN en la región del PB



OTBN en la región del PB

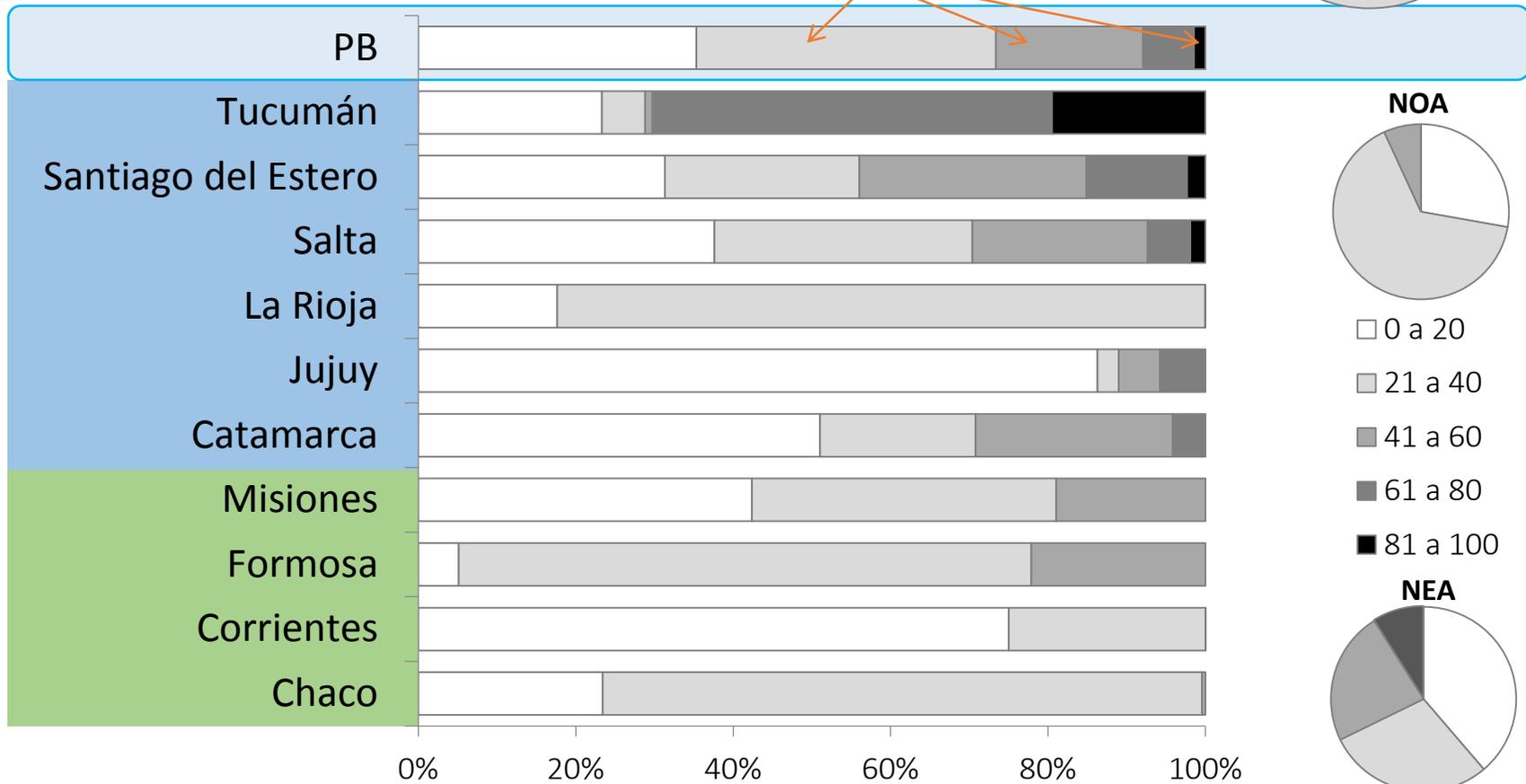
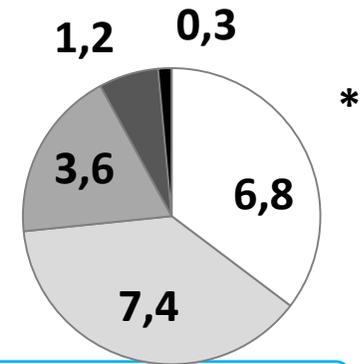
Área ganadera



IP en la zona amarilla

23% de la zona PB

Área ganadera



NOA



0 a 20

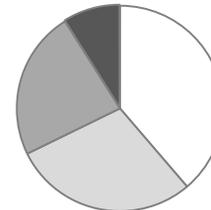
21 a 40

41 a 60

61 a 80

81 a 100

NEA



*Millones de ha

¿Cuál es el área ganadera?

- Área total: 85,7 millones de ha
- CNA 2002: 29,5 millones de ha
- CNA 2008: 25,3 millones de ha

Criterio. Ejemplo 1:

Zona verde y zona sin OTBN, $20 < IP < 40$

Zona amarilla. $IP > 20$

Criterio. Ejemplo 2:

Zona verde y zona sin OTBN, $20 < IP < 40$

Zona amarilla, $IP > 20 \rightarrow$ **MBGI (50%**

sup.ef.)

34 millones

15 mill. NEA / 19 mill. NOA

27 millones

13 mill. NEA / 14 mill. NOA

Impacto en el nivel empresa

Definir potencial

Diagnóstico preciso

- ¿Cuánto se produce por escala?
- ¿Cuántos son?
- ¿Cuánto pueden producir?
- ¿Qué limita el aumento de productividad?

Las medidas

Eficiencia

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde $Nov+Nto > 40\%$ Vientres

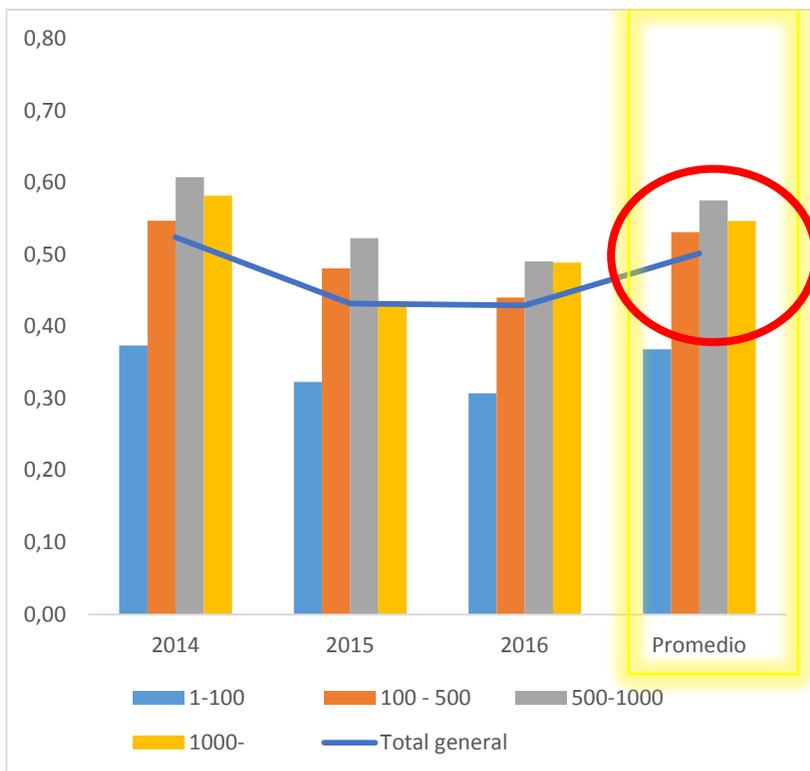
2013 - 2016

Escala y eficiencia

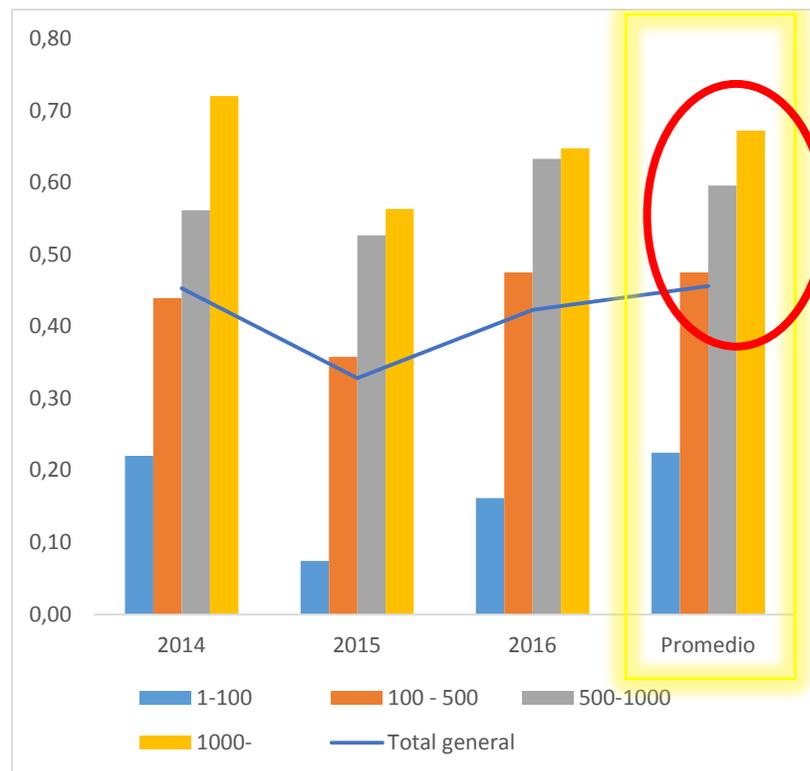
$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

NEA



NOA

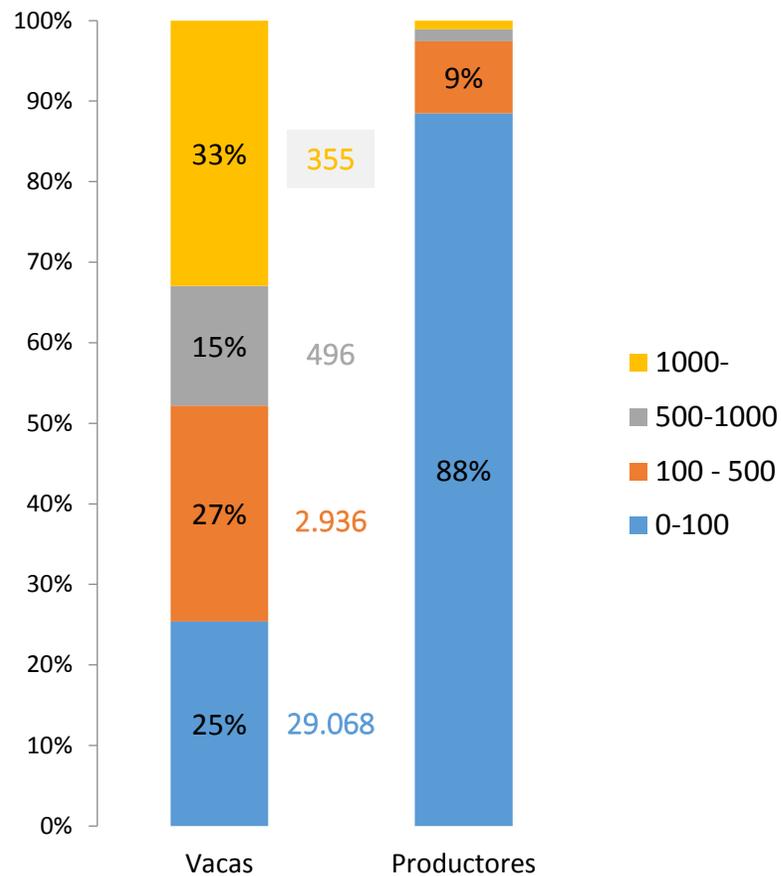
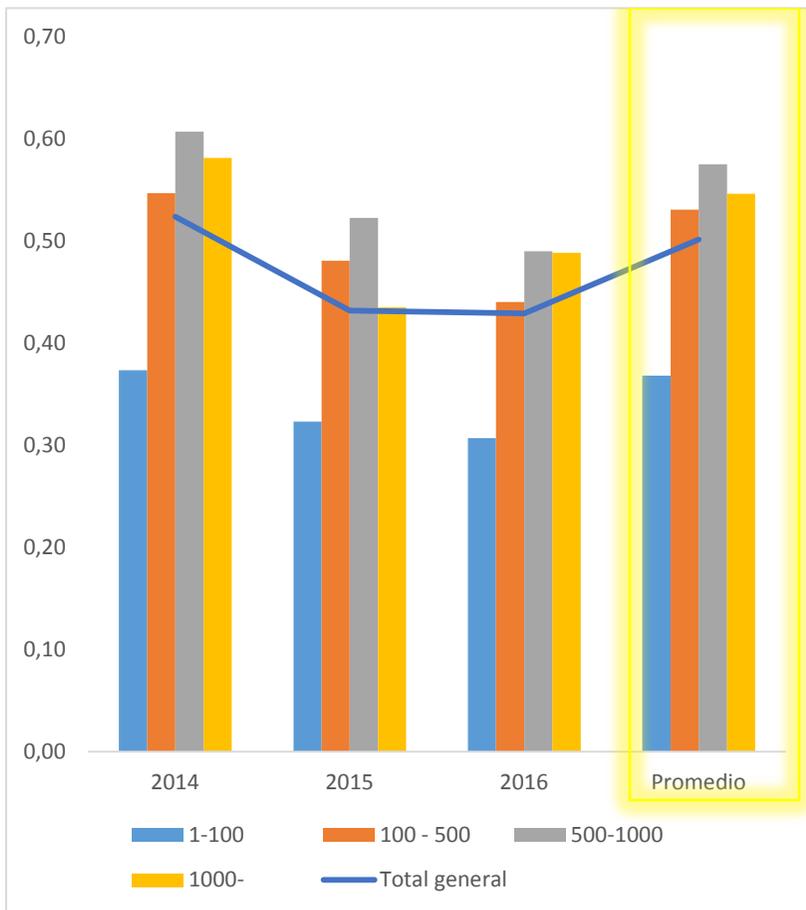


Escala y eficiencia

NEA

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

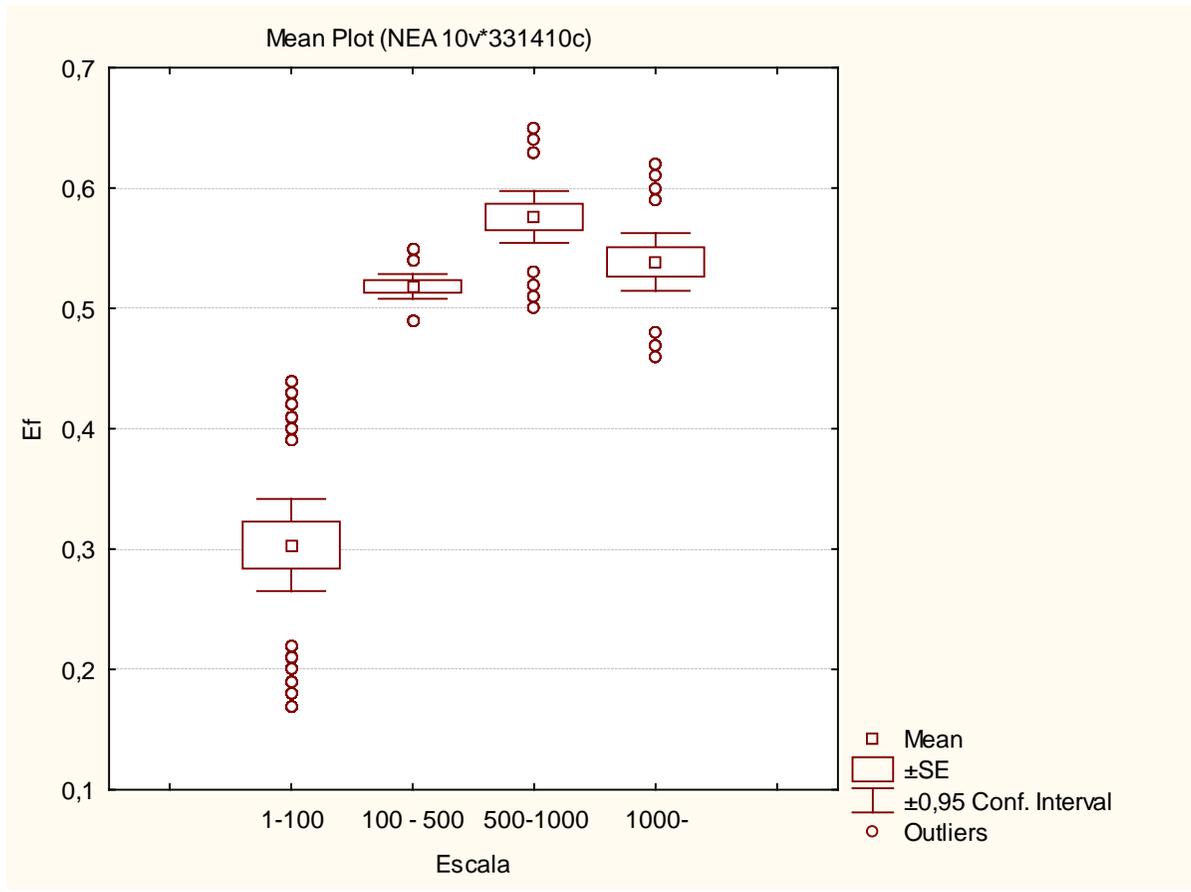


Escala y eficiencia

NEA

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

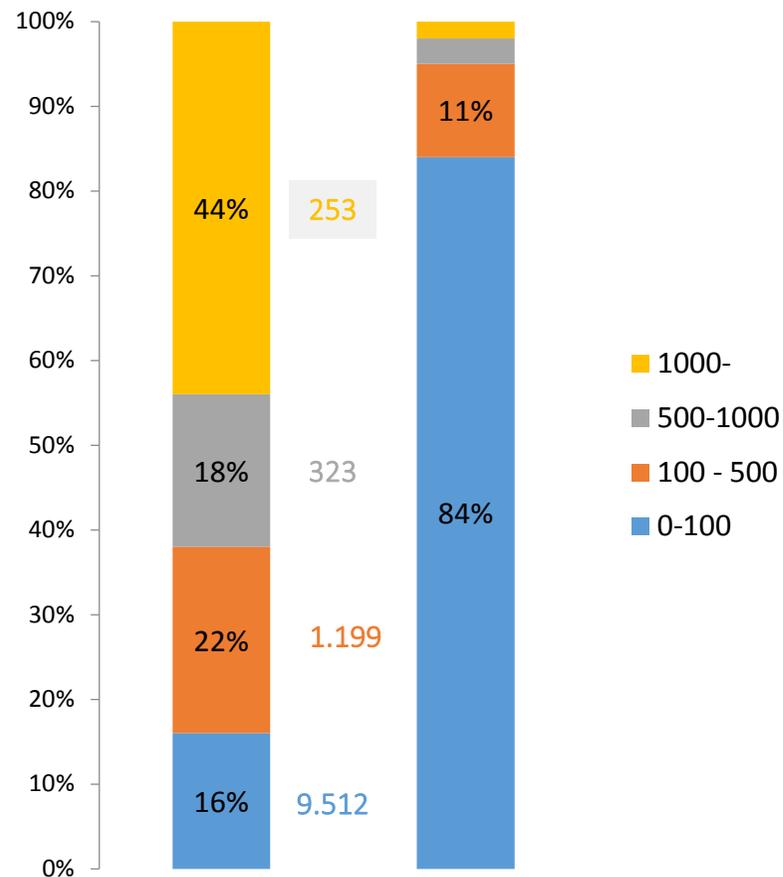
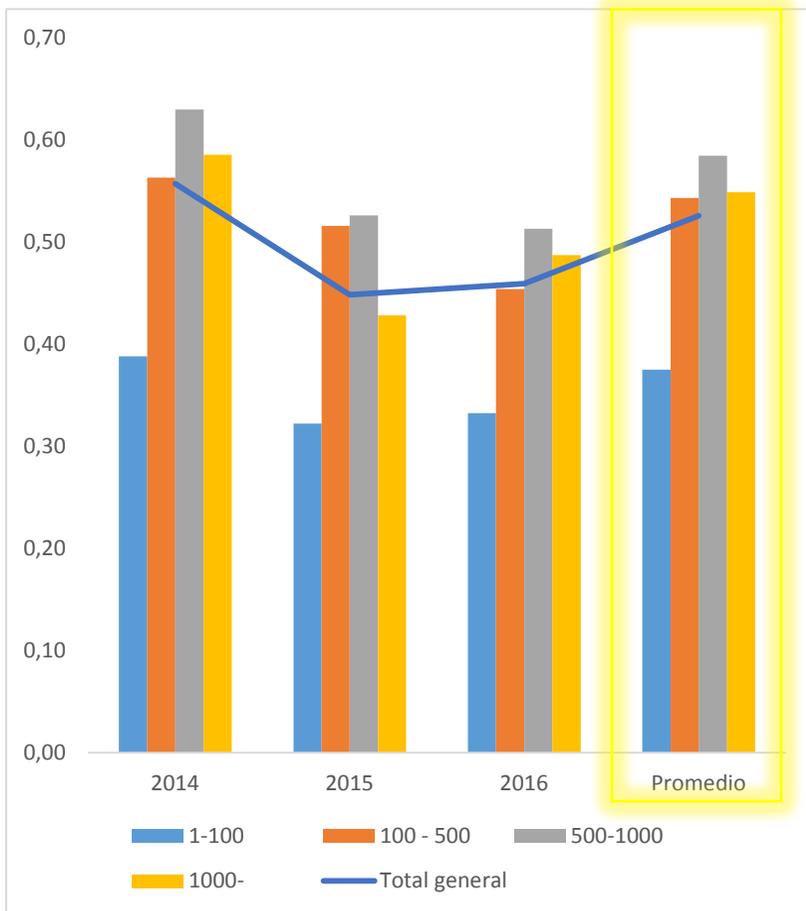
Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres



Escala y eficiencia Corrientes

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

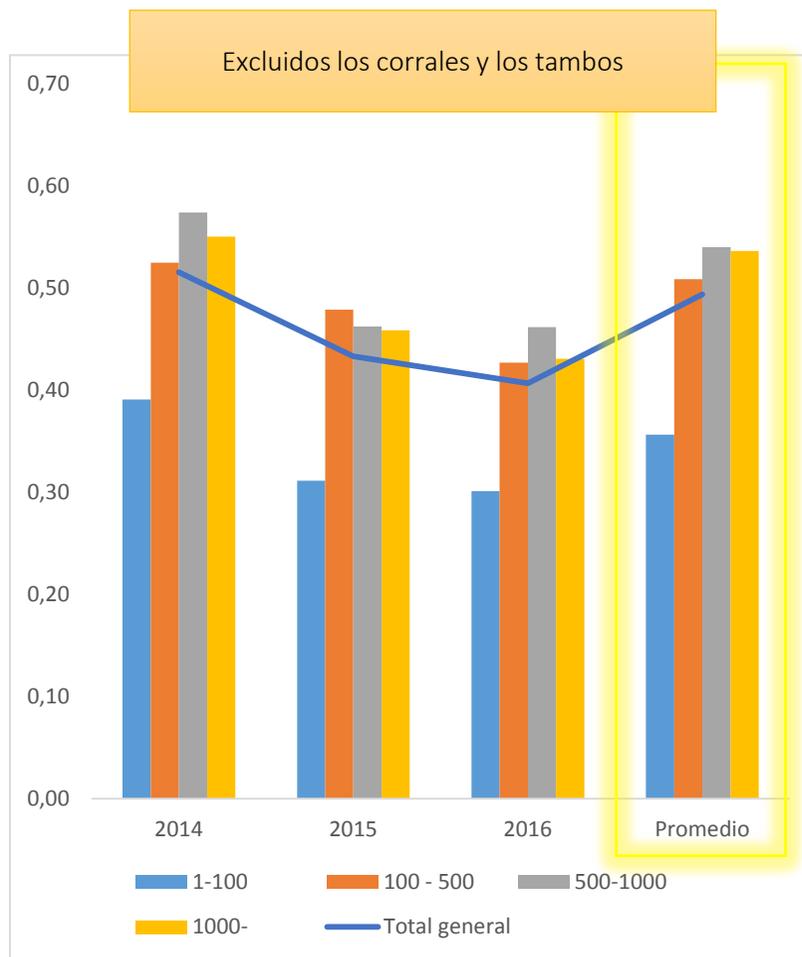
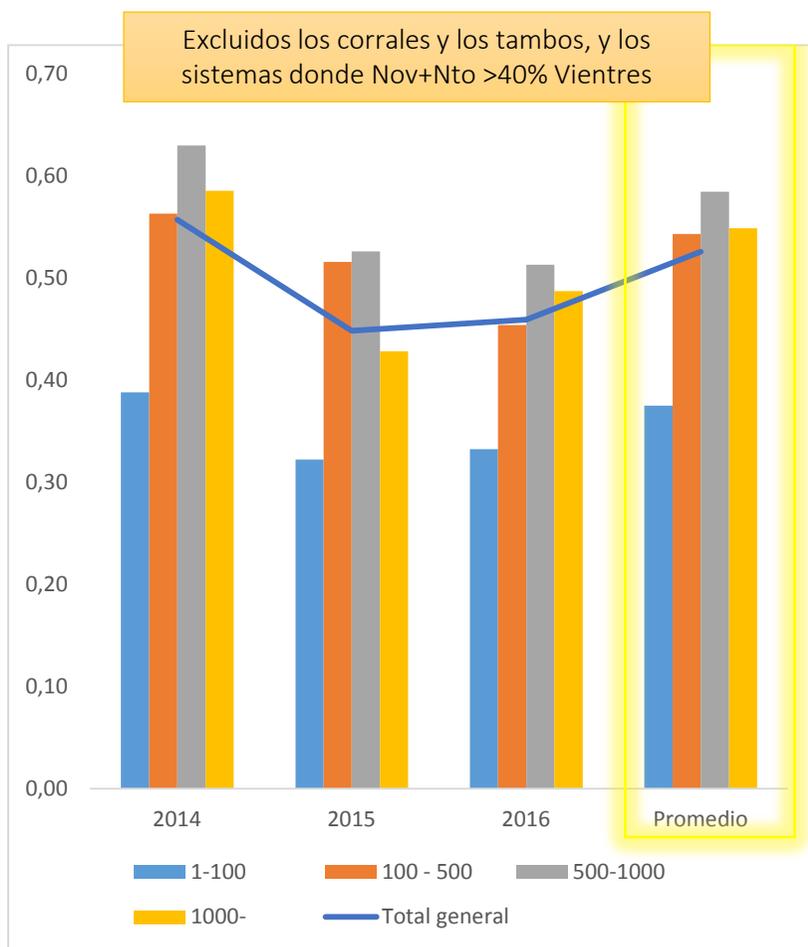
Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes



Escala y eficiencia

Corrientes

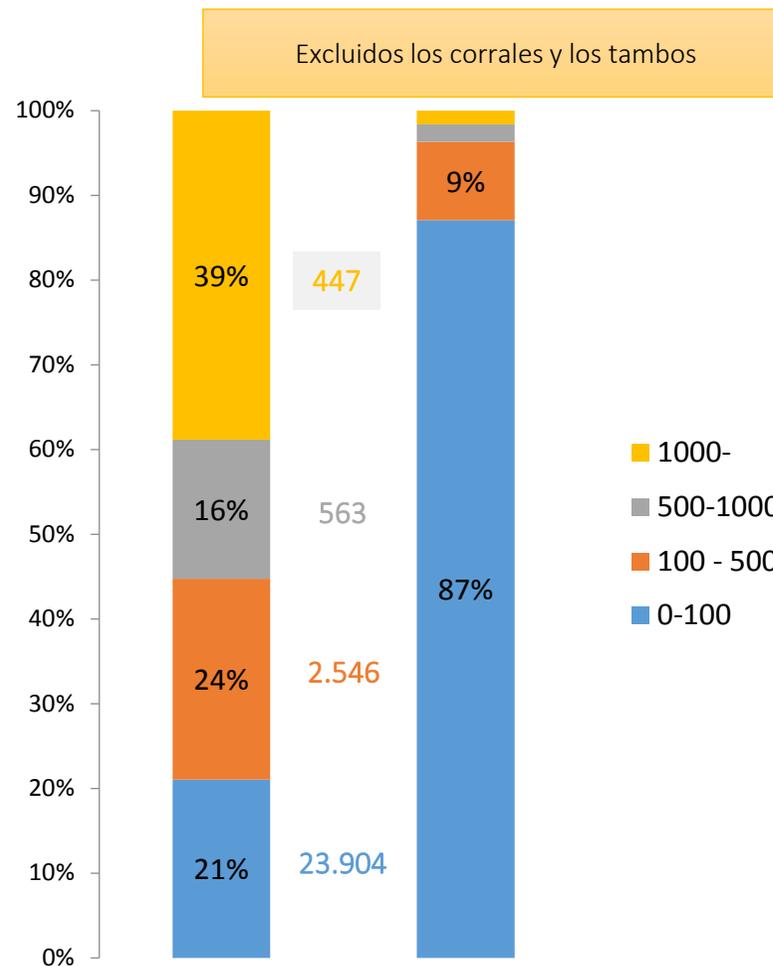
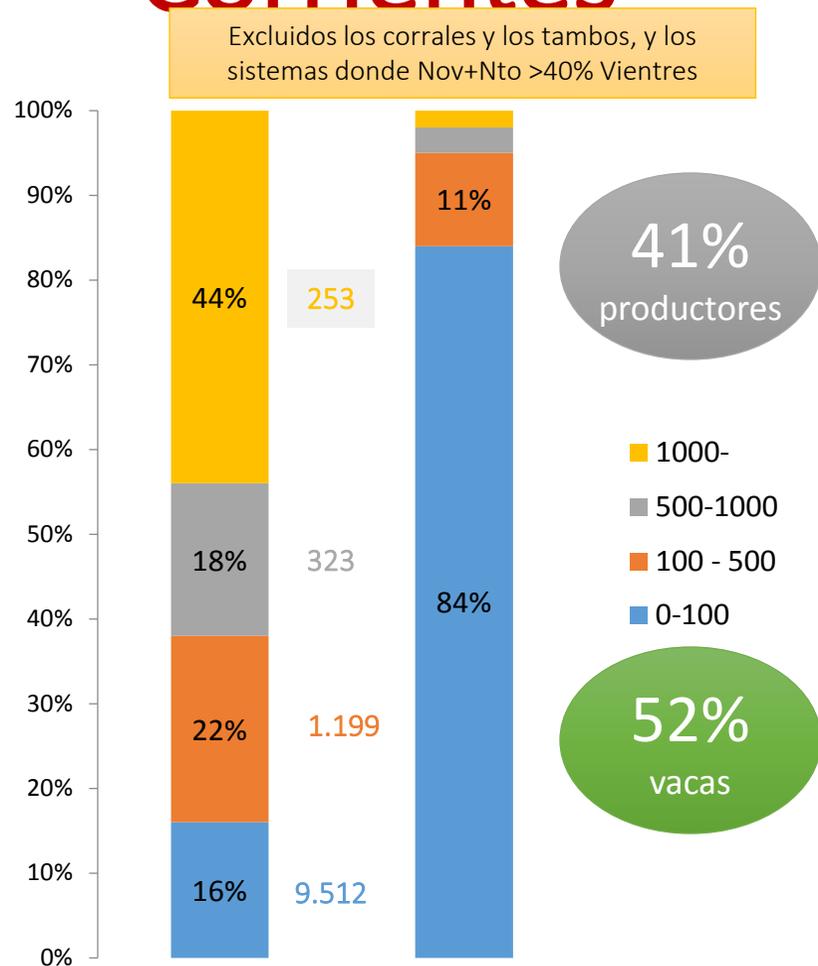
$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Escala y eficiencia

Corrientes

$$Eft_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Limitantes por escala

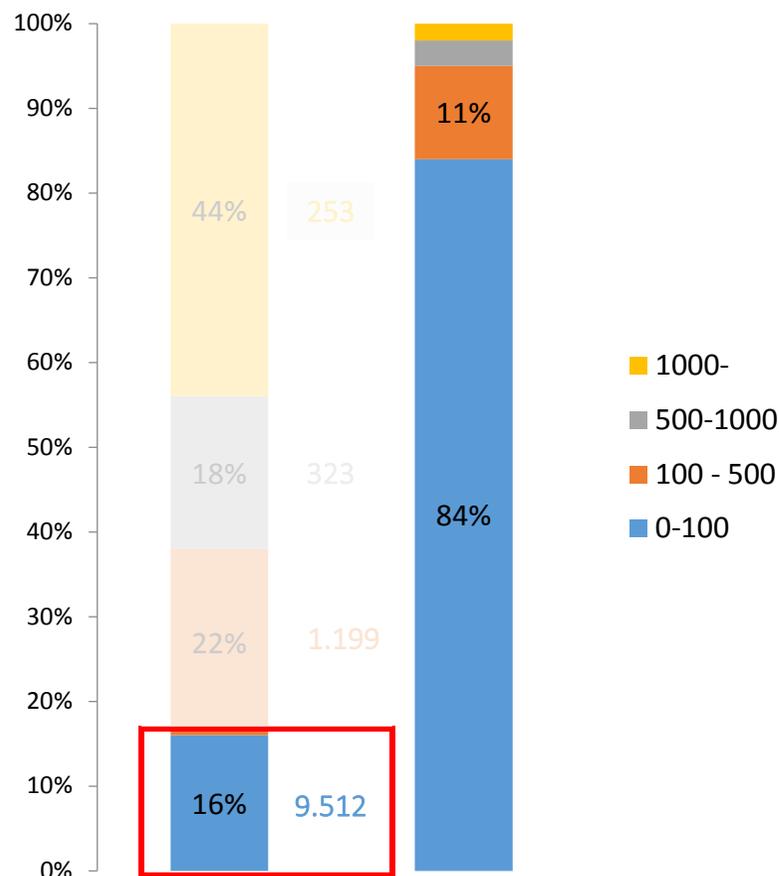


Corrientes

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Exceso de **carga**
 1. Aumentar oferta
 2. Manejo de categorías
2. **Sanidad animal**
 1. Asesoramiento / capacitación
3. **Comercialización** (falta de acceso a mercados formales)
 1. Asociativismo
4. **Financieros** (falta de infraestructura intrapredial)
 1. Financiamiento



Limitantes por escala

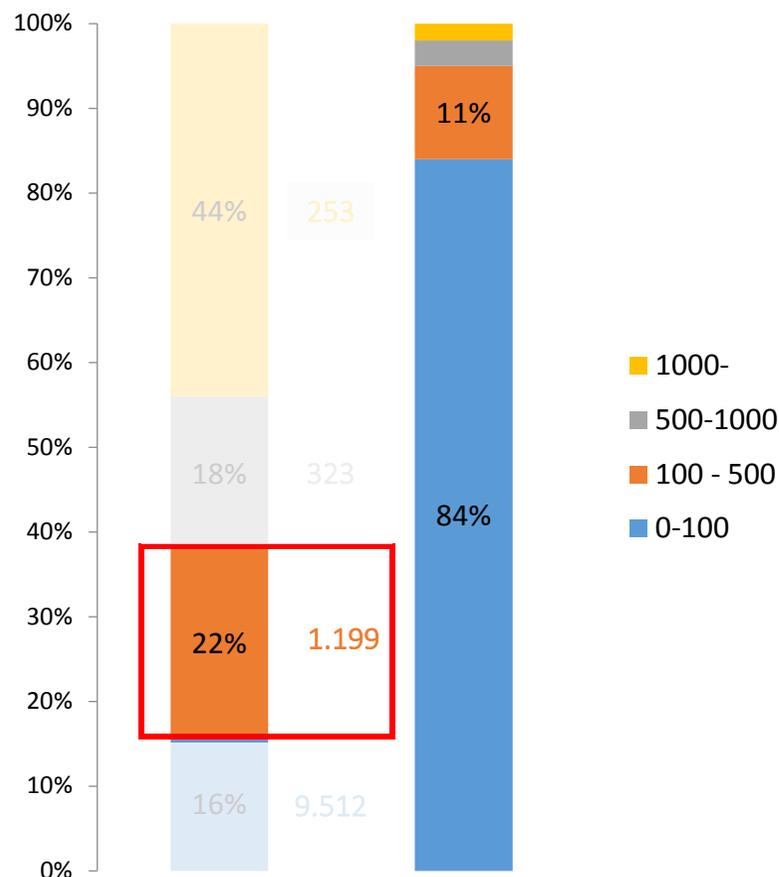


Corrientes

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. Exceso de **carga**
 1. Manejo de CN + Supl.
 2. Manejo de categorías
 3. Planificación forrajera
2. **Gestión** del establecimiento
 1. Asesoramiento / capacitación
3. Mano de obra **capacitada**
 1. Capacitación / entrenamiento



Limitantes por escala

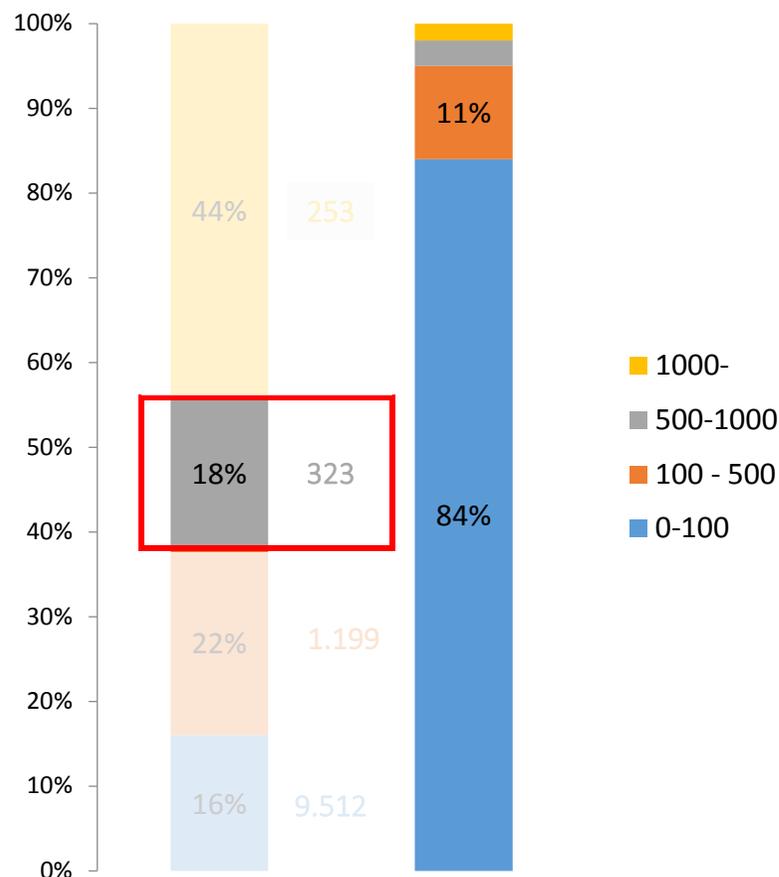


Corrientes

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Déficit **forrajero** estacional
 1. Manejo de CN + Supl.
 2. Manejo de categorías
 3. Planificación forrajera
2. **Infraestructura** intrapredial
 1. Asesoramiento / capacitación
3. Sanidad animal
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Gestión** del establecimiento
 1. Asesoramiento / capacitación
5. Mano de obra **capacitada**
 1. Asesoramiento / capacitación
6. **Recría** de la hembra
 1. Asesoramiento / capacitación



Limitantes por escala



Corrientes

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Gestión empresarial

1. Asesoramiento / capacitación

2. Alimentación del rodeo

1. Mejora de CN

2. Pasturas

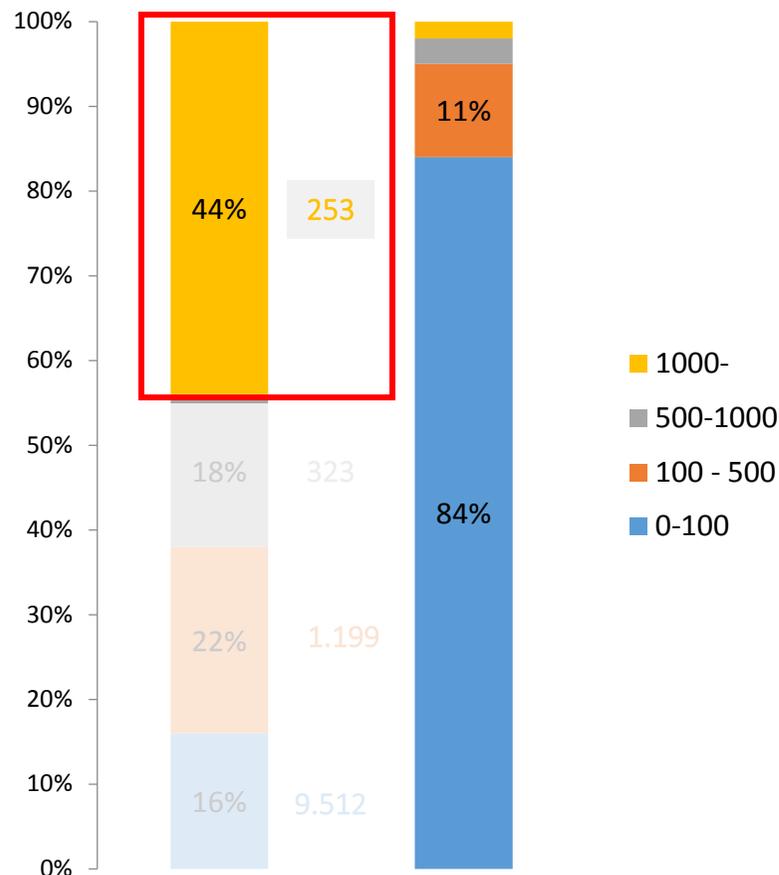
3. Planificación forrajera

3. Recría de la hembra

1. Asesoramiento / capacitación

4. Sanidad animal

1. Asesoramiento / capacitación

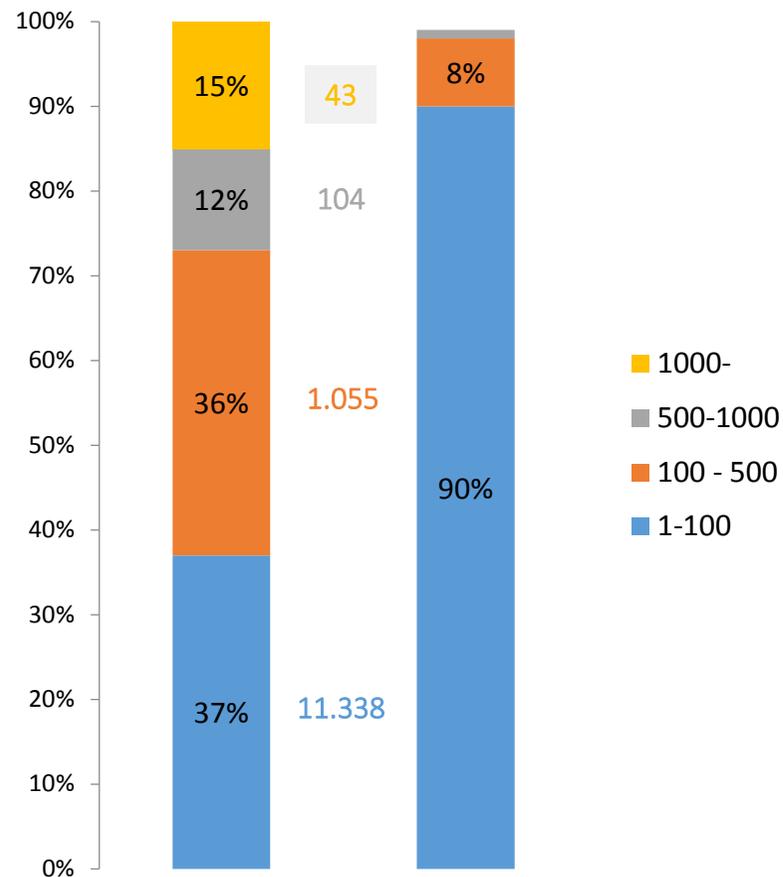
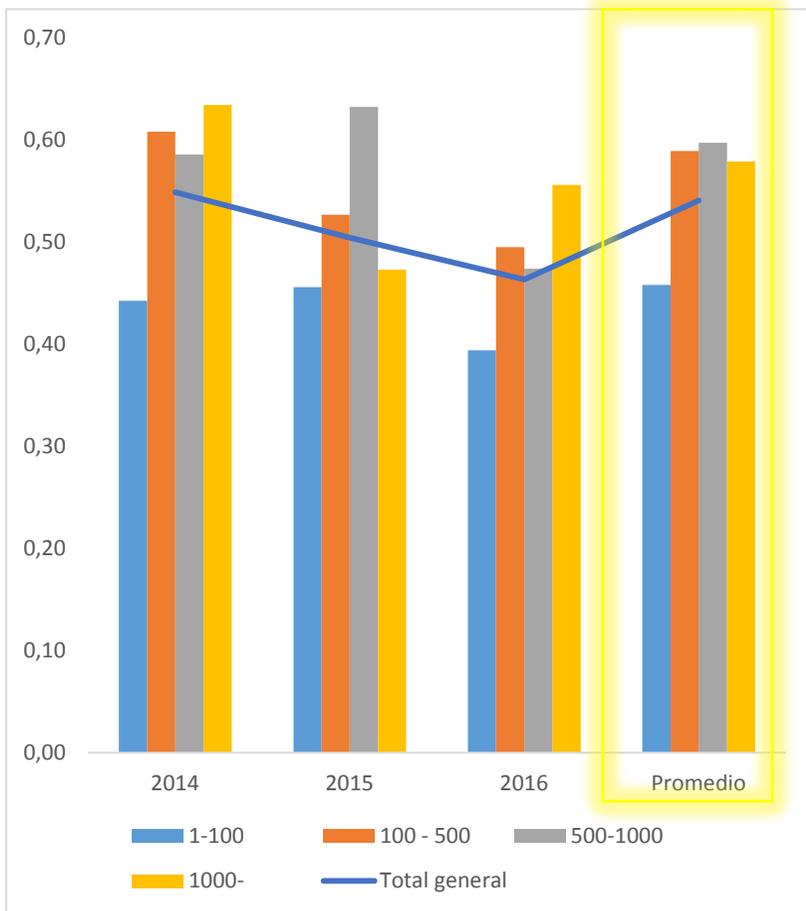


Escala y eficiencia

Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

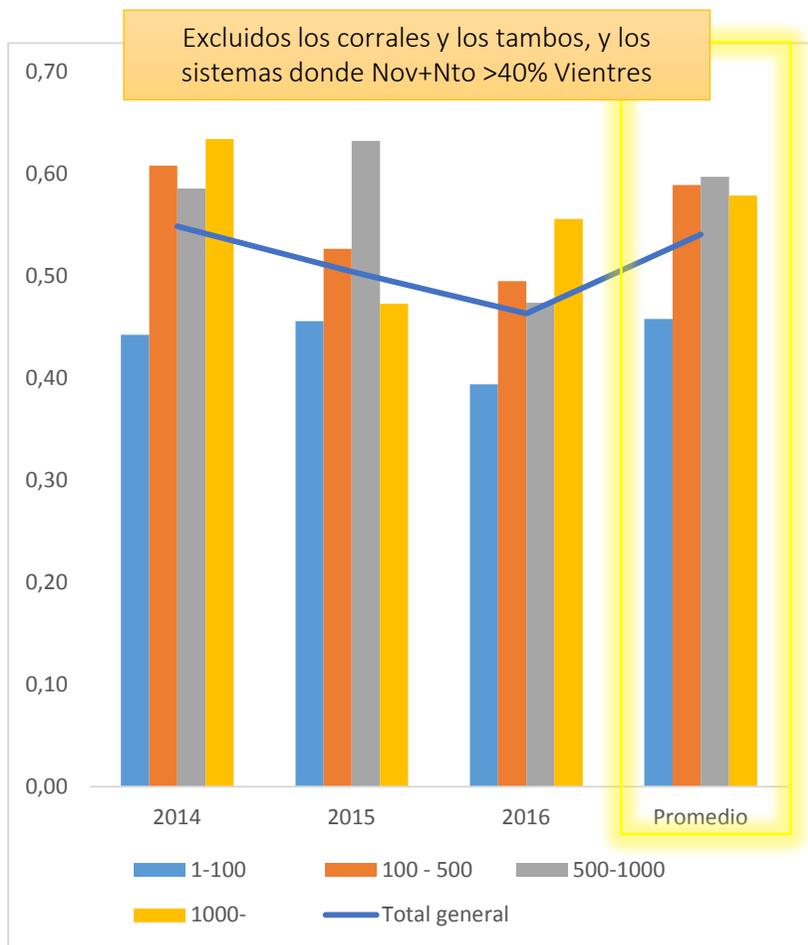
Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes



Escala y eficiencia

Chaco

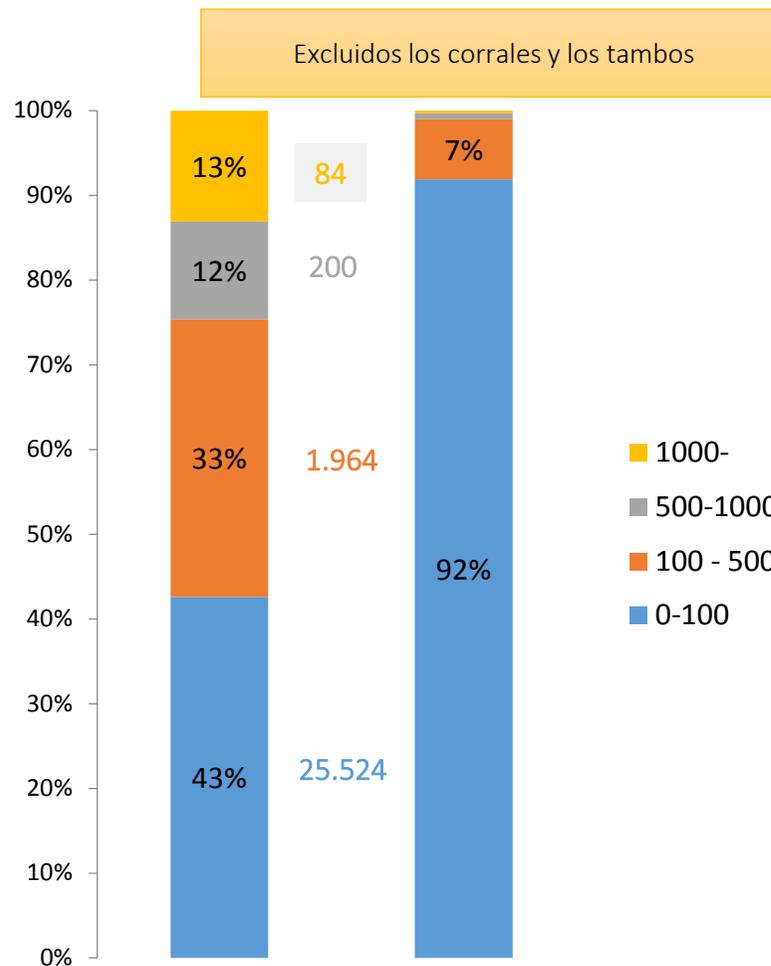
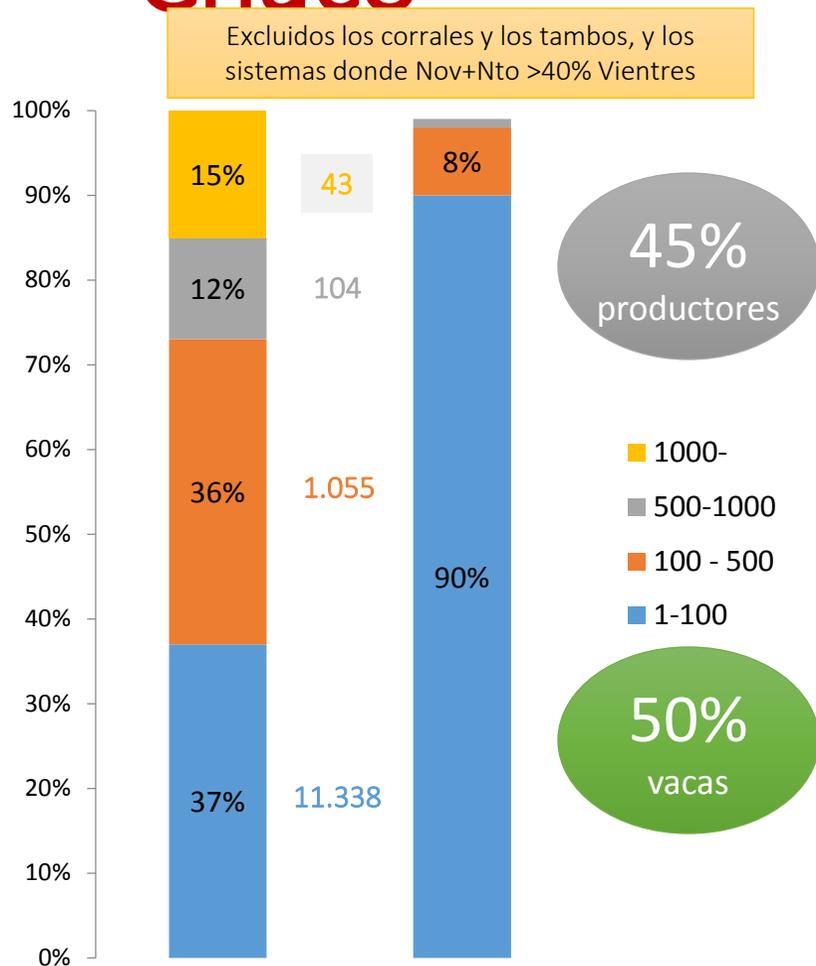
$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Escala y eficiencia

Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Limitantes por escala



Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. Infraestructura predial

1. Financiamiento
2. Asesoramiento

2. Sanidad animal

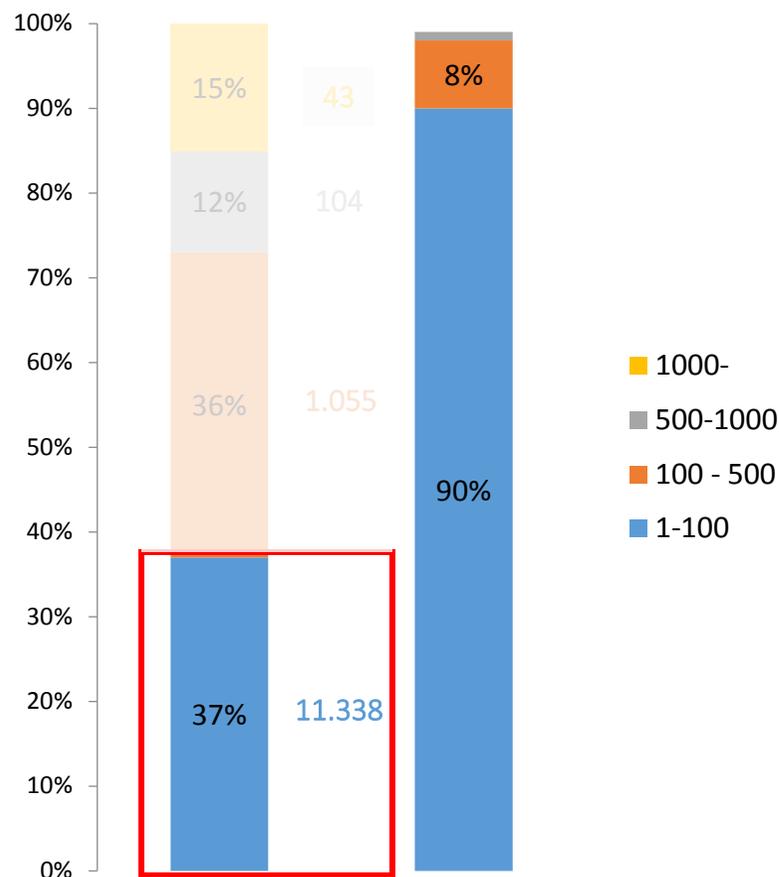
1. Asesoramiento / capacitación
2. Infraestructura

3. Manejo nutricional y reproductivo

1. Asesoramiento / capacitación
2. Pasturas

4. Comercialización

1. Organización/ asociativismo



Limitantes por escala



Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Infraestructura

1. Financiamiento
2. Asesoramiento / capacitación

2. Manejo **nutricional y reproductivo**

1. Asesoramiento / capacitación
2. Pasturas y suplementos

3. Sanidad

1. Capacitación / entrenamiento
2. Infraestructura

4. **Gestión** del establecimiento

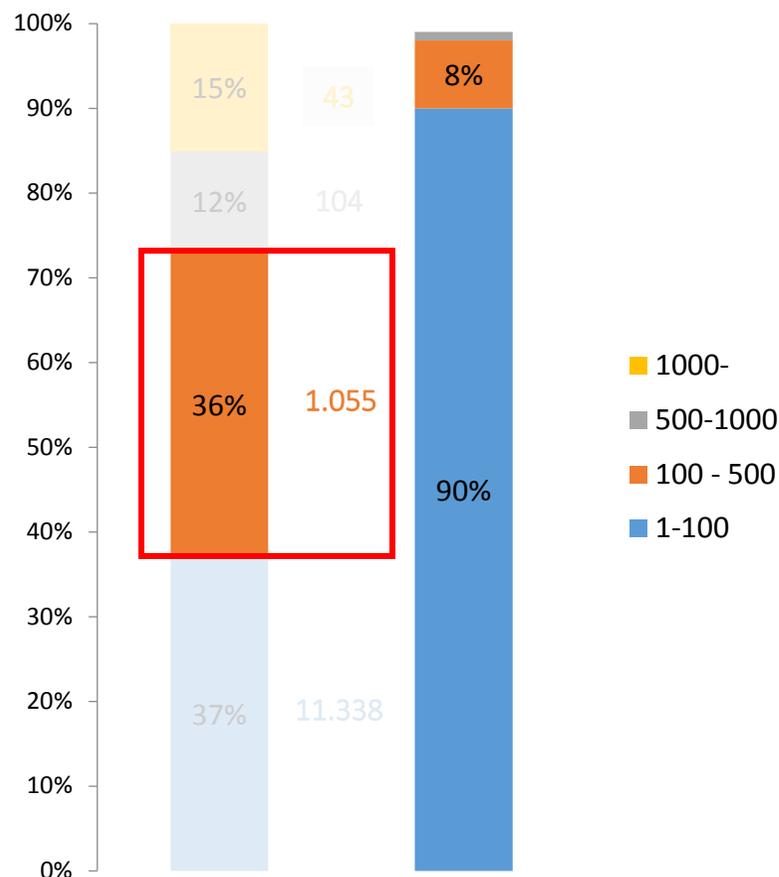
1. Asesoramiento / capacitación

5. Mano de obra **capacitada**

1. Asesoramiento / capacitación

6. Otros

1. Renovales, silvopastoriles
2. Informalidad del empleo rural



Limitantes por escala

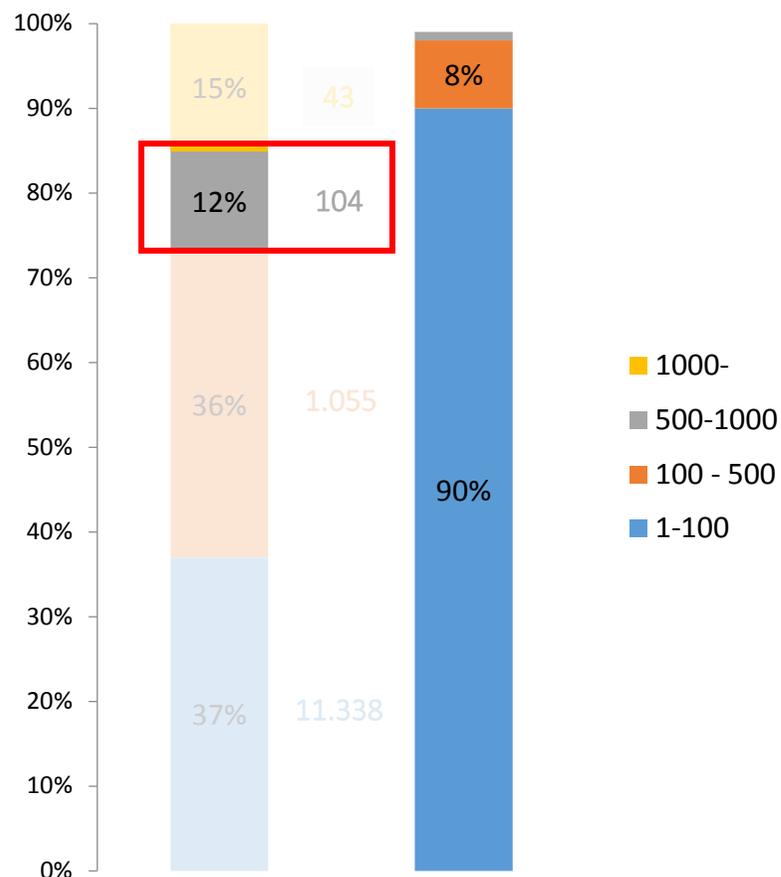


Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. **Infraestructura** intrapredial
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Financiación
2. **Gestión** del establecimiento
 1. Asesoramiento / capacitación
3. **Sanidad animal**
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Manejo reproductivo y nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
5. **Mano de obra capacitada**
 1. Asesoramiento / capacitación
6. **Manejo de renovales y SP**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Investigación y desarrollo



Limitantes por escala

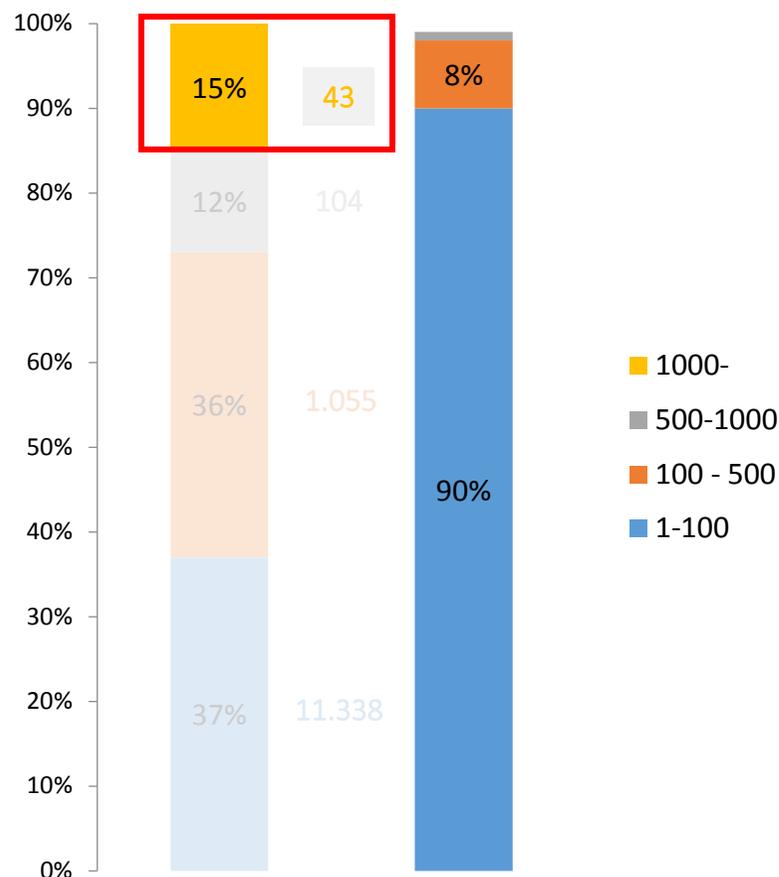


Chaco

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. **Infraestructura** intrapredial
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Financiación
2. **Gestión** del establecimiento
 1. Asesoramiento / capacitación
3. **Sanidad animal**
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Manejo reproductivo y nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
5. **Mano de obra capacitada**
 1. Asesoramiento / capacitación
6. **Manejo de renovales y SP**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Investigación y desarrollo

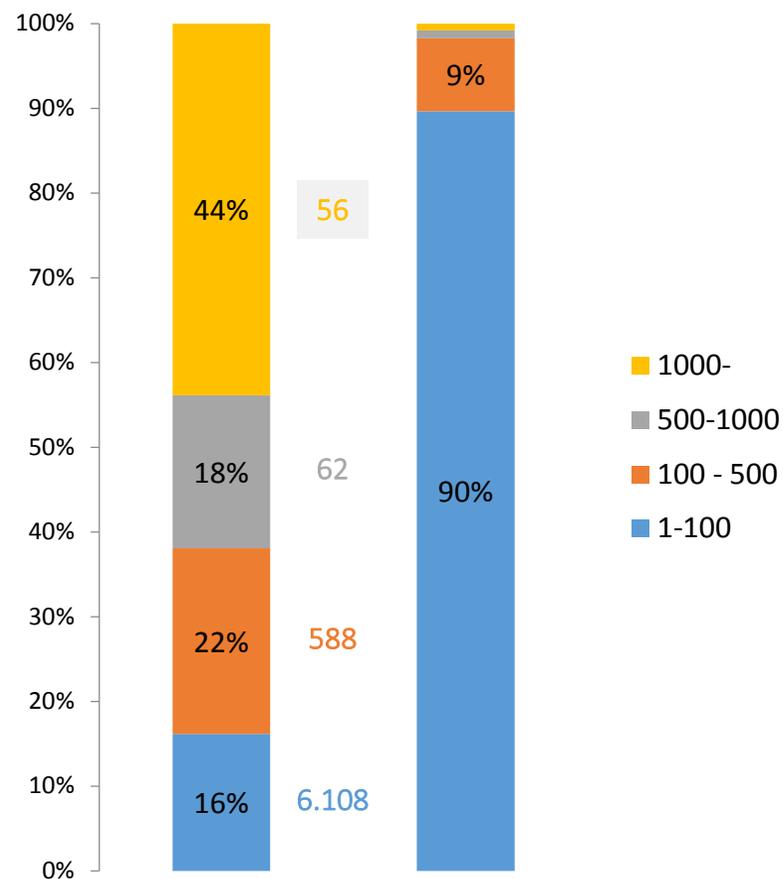


Escala y eficiencia

Formosa

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

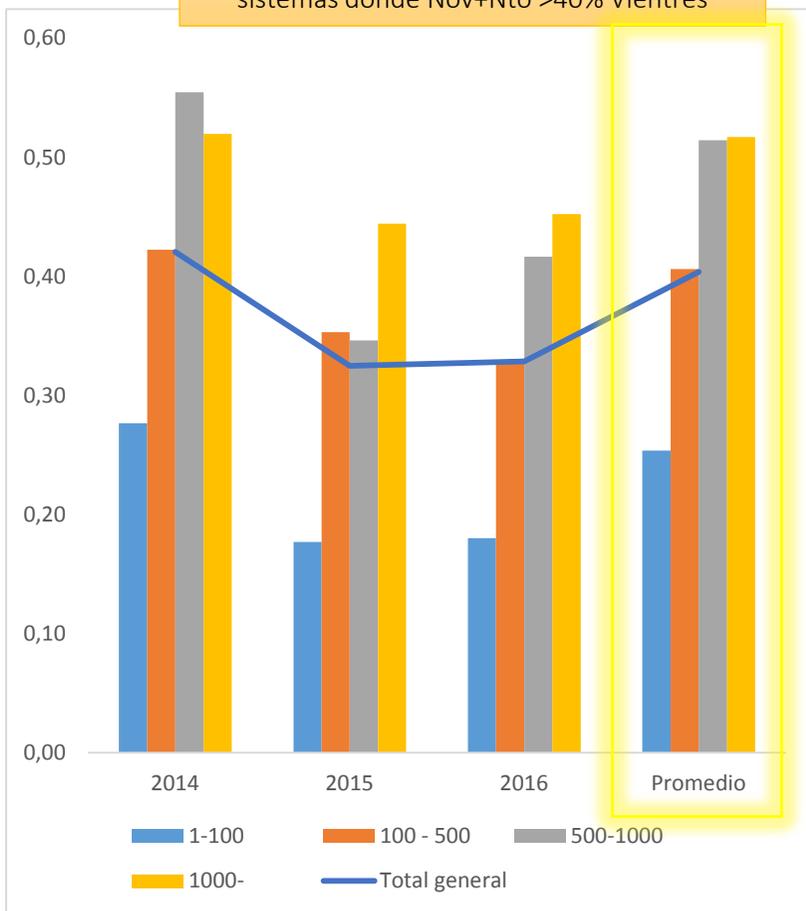


Escala y eficiencia

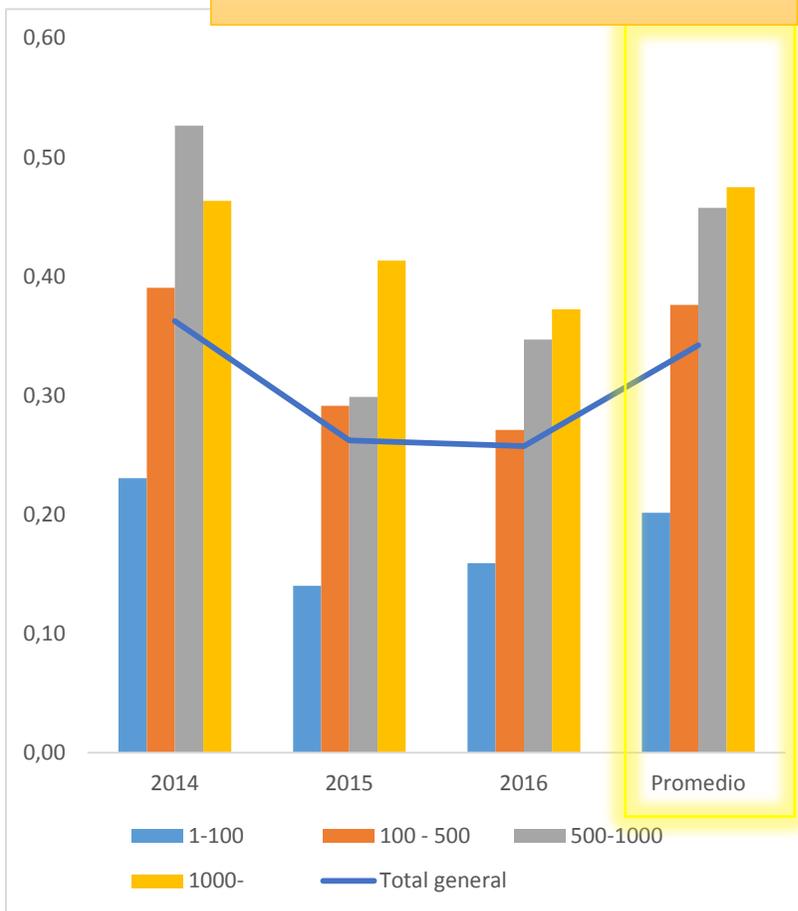
Formosa

$$Eft_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres



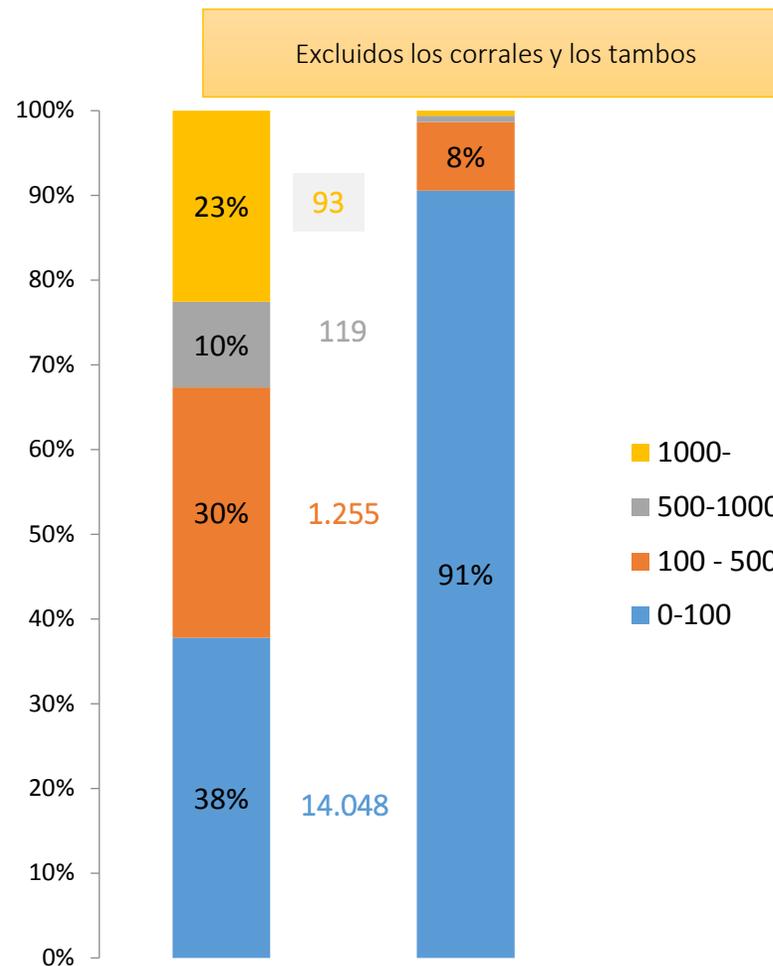
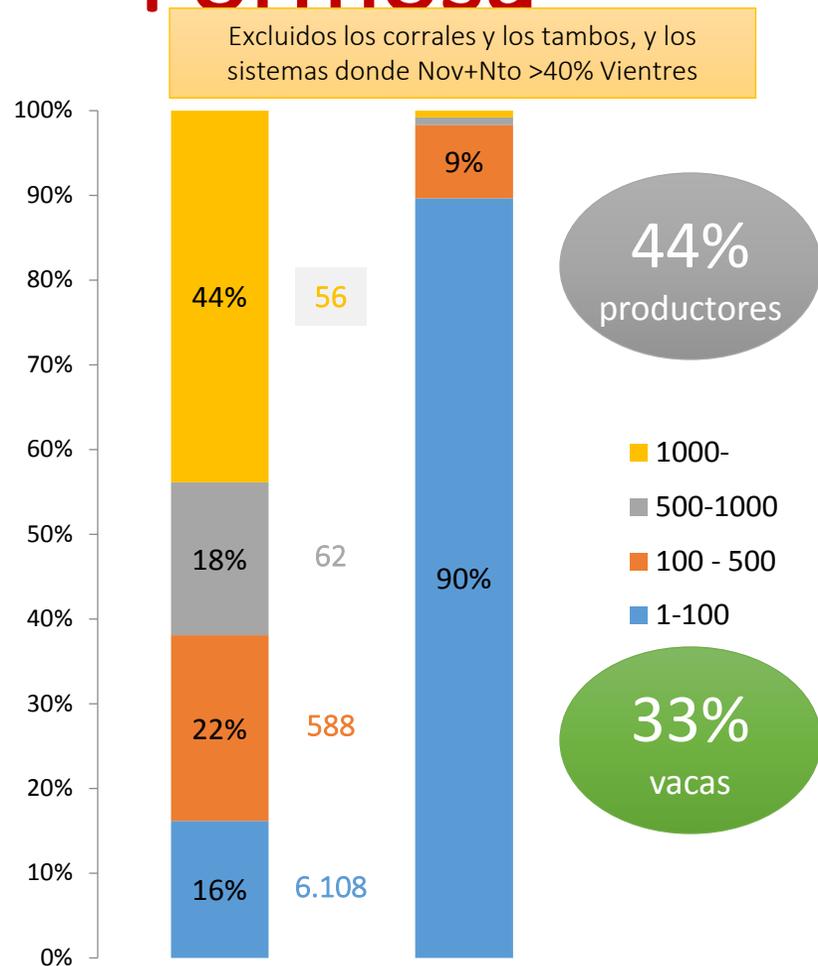
Excluidos los corrales y los tambos



Escala y eficiencia

$$Eft_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Formosa



Limitantes por escala

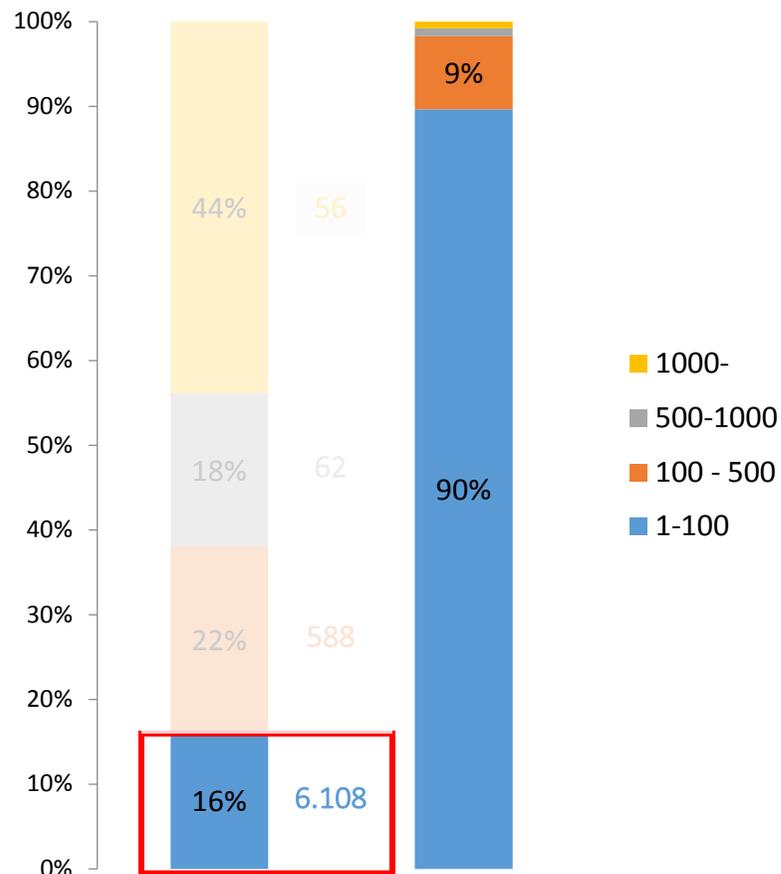


Formosa

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. **Infraestructura** predial
 1. Financiamiento + asesoramiento
2. **Manejo** nutricional y reproductivo
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Pasturas
3. **Sanidad** animal
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Escala** productiva
 1. Organización/ asociativismo
5. **Comercialización**
 1. Organización/ asociativismo
6. **Otros**
 1. Abigeato
 2. Financiación
 3. Genética animal apropiada



Limitantes por escala



Formosa

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Manejo **nutricional y reproductivo**

1. Asesoramiento / capacitación
2. Pasturas y suplementos

2. **Infraestructura y maquinaria**

1. Financiamiento
2. Asesoramiento / capacitación

3. **Sanidad**

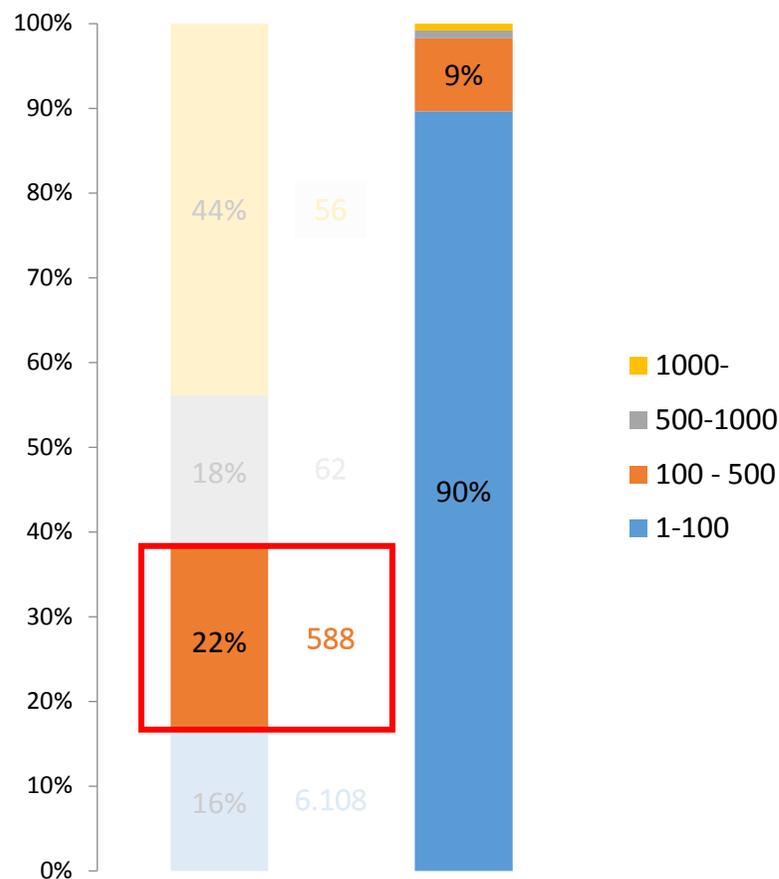
1. Capacitación / entrenamiento
2. Infraestructura

4. **Gestión del establecimiento**

1. Asesoramiento / capacitación

5. **Otros**

1. Abigeato
2. Mano de obra capacitada
3. Renovales
4. Comercialización



Limitantes por escala

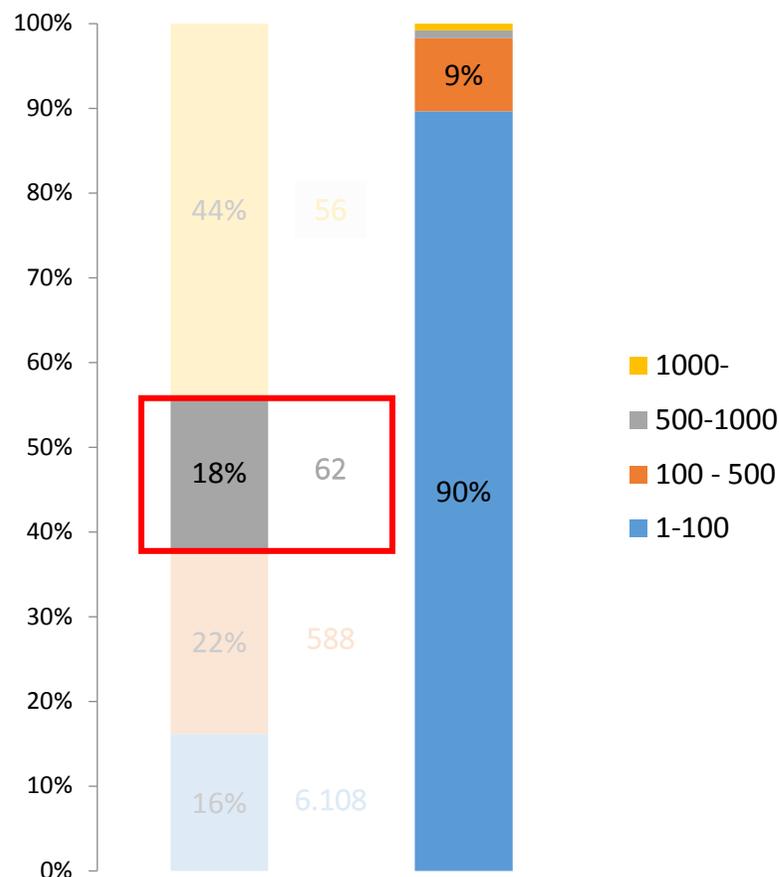


Formosa

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientes

1. Manejo de la **alimentación**
 1. Pasturas
 2. Asesoramiento / capacitación
2. **Infraestructura y maquinaria**
 1. Financiamiento
 2. Asesoramiento / capacitación
3. Manejo **reproductivo y sanitario**
 1. Asesoramiento / capacitación
4. Otros
 1. Comercialización
 2. Abigeato
 3. Financiamiento
 4. Renovales
 5. Genética animal



Limitantes por escala

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Formosa

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Manejo **forrajero y nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Financiación
2. **Infraestructura y maquinaria**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Financiación
3. Manejo **reproductivo y sanitario**
 1. Asesoramiento / capacitación
4. Otros
 1. Renovales
 2. Comercialización
 3. Financiamiento

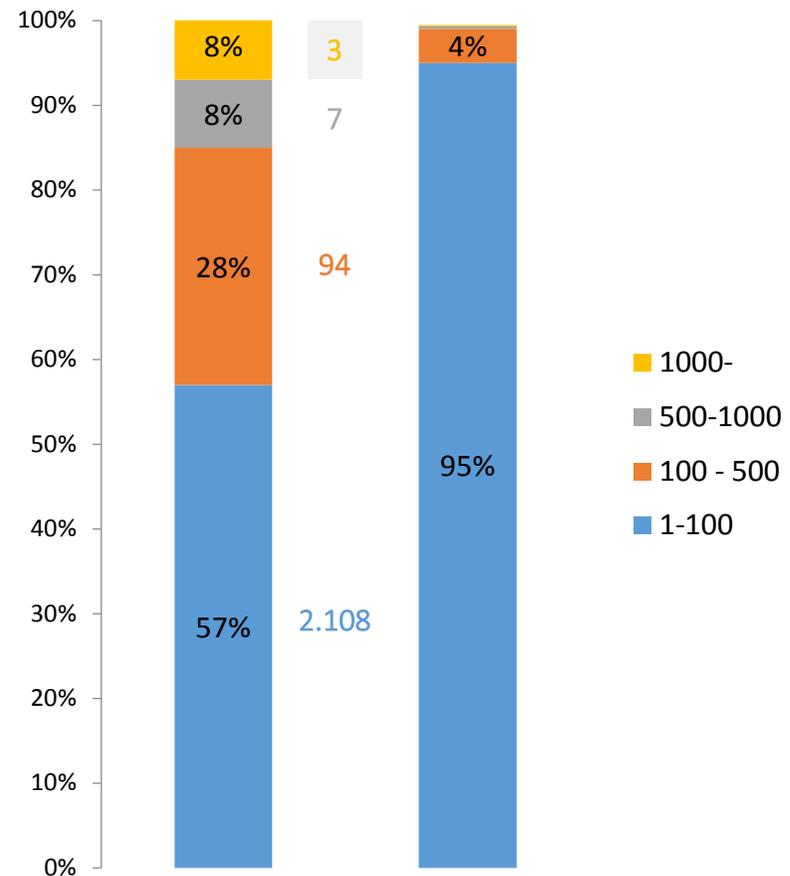
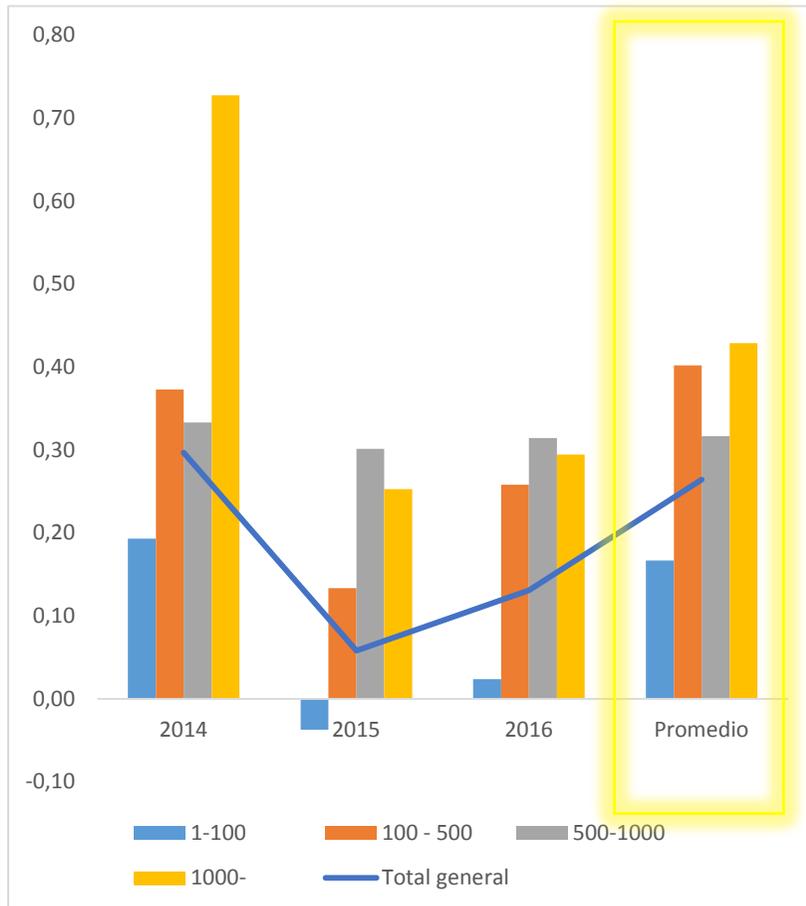


Escala y eficiencia

Misiones

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

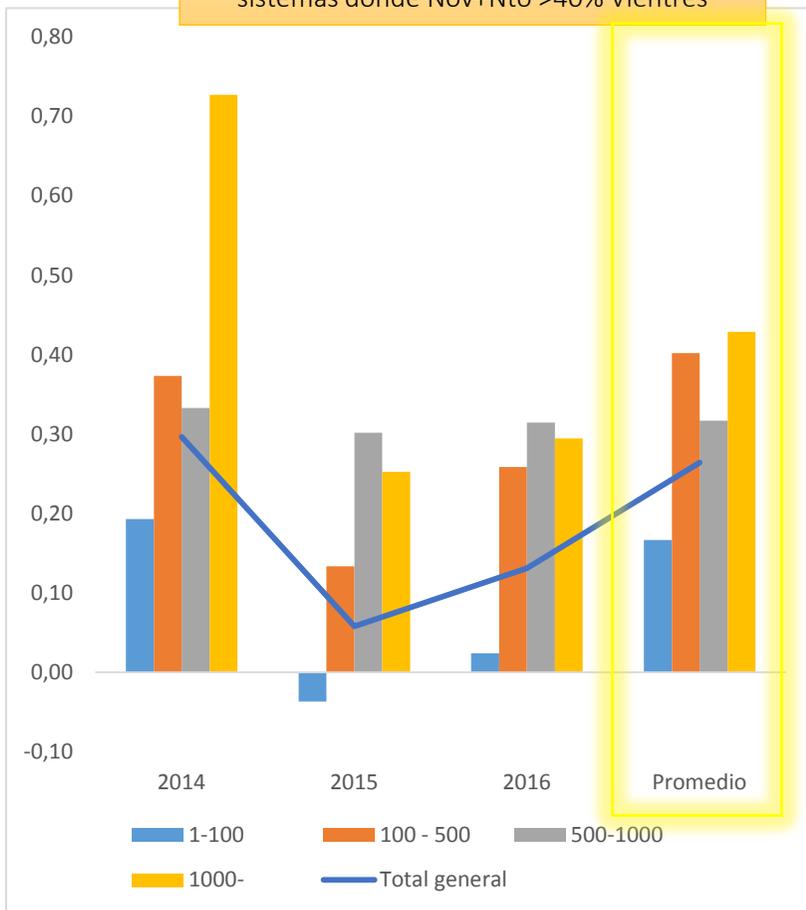


Escala y eficiencia

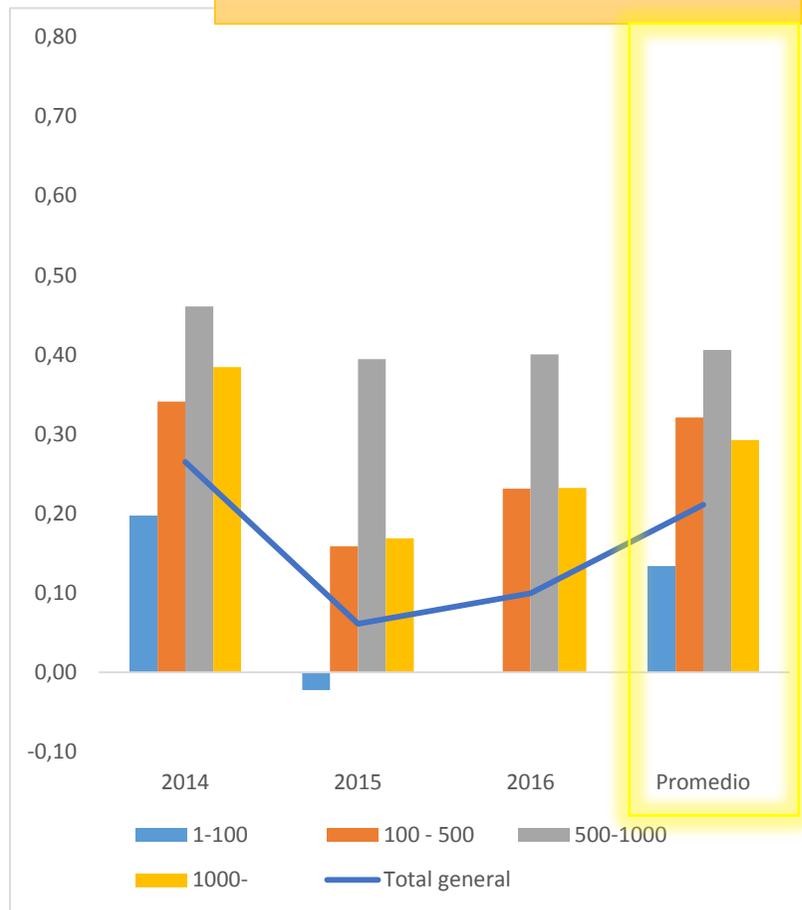
Misiones

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres



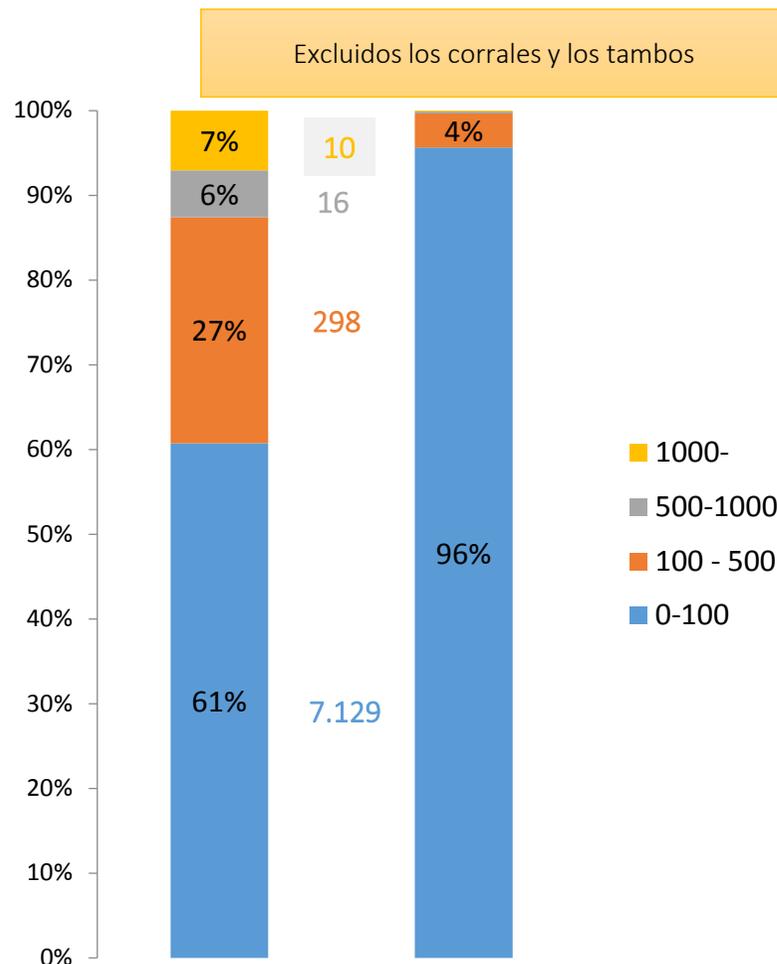
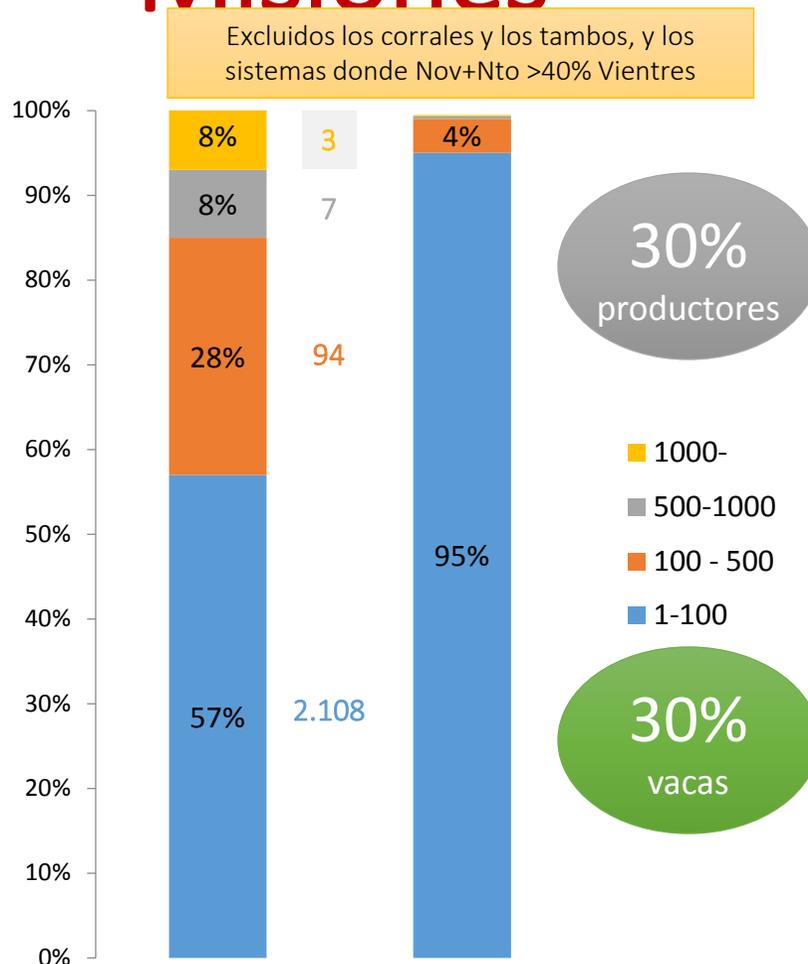
Excluidos los corrales y los tambos



Escala y eficiencia

Misiones

$$E_{f_t} = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Limitantes por escala

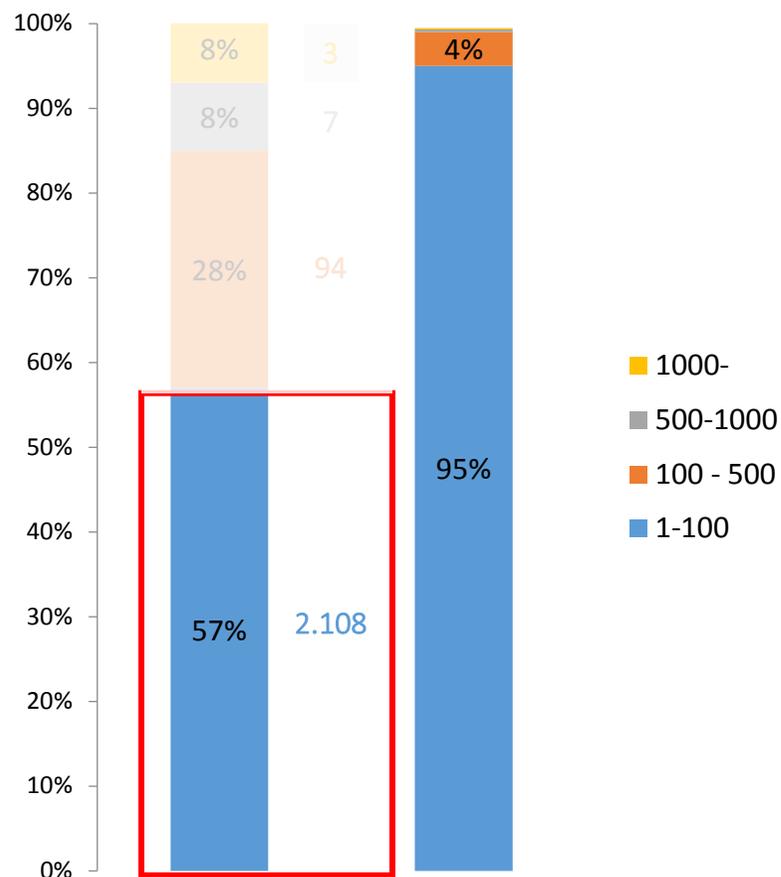


Misiones

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Manejo **nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Pasturas y suplementación
2. **Sanidad animal**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Diagnóstico
3. **Manejo rodeo y reproductivo**
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Instalaciones y maquinaria**
 1. Financiación
 2. Asesoramiento / capacitación
5. **Escala productiva y comercial**
 1. Organización/ asociativismo
6. **Otros**
 1. Informalidad
 2. Genética animal apropiada



Limitantes por escala

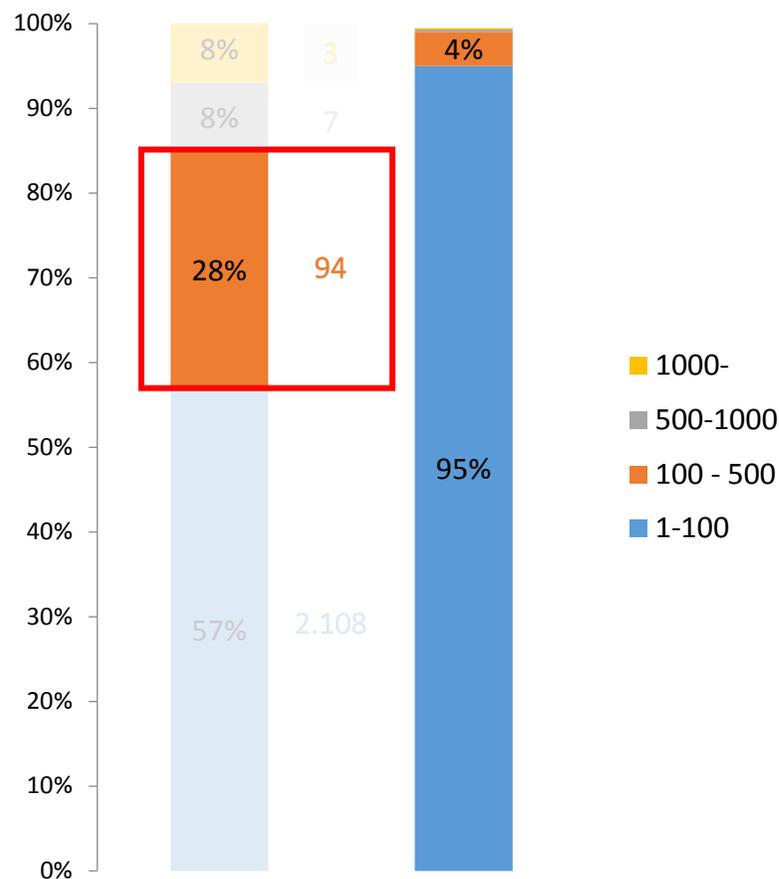


Misiones

$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Manejo **nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Pasturas y suplementación
2. **Sanidad** animal
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Diagnóstico
3. **Manejo** rodeo y reproductivo
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Infraestructura** predial
 1. Financiación
 2. Asesoramiento / capacitación
5. **Otros**
 1. Es actividad secundaria
 2. Genética animal apropiada
 3. Capacitación operarios
 4. Gestión económica financiera



Limitantes por escala

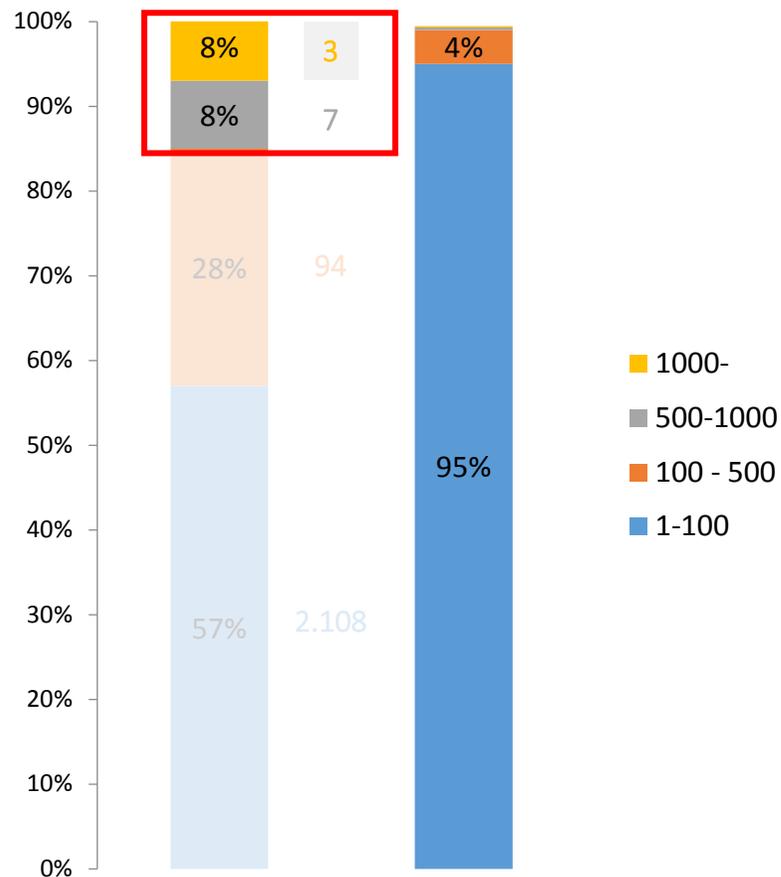
$$Ef_t = \frac{Stock_t - Stock_{t-1} - \frac{dEnt}{dt} + \frac{dSal}{dt}}{Vacas_t}$$



Misiones

Excluidos los corrales y los tambos, y los sistemas donde Nov+Nto >40% Vientres

1. Manejo **nutricional**
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Pasturas y suplementación
2. **Sanidad** animal
 1. Asesoramiento / capacitación
 2. Diagnóstico
3. **Manejo** rodeo y reproductivo
 1. Asesoramiento / capacitación
4. **Infraestructura** predial
 1. Financiación
 2. Asesoramiento / capacitación
5. **Otros**
 1. Genética animal apropiada
 2. Capacitación operarios
 3. Gestión económica financiera



Impacto en el nivel empresa

Definir potencial

Diagnóstico preciso

Las medidas

- Generar el marco de competitividad
- Incentivar la productividad
- Comunicación y capacitación

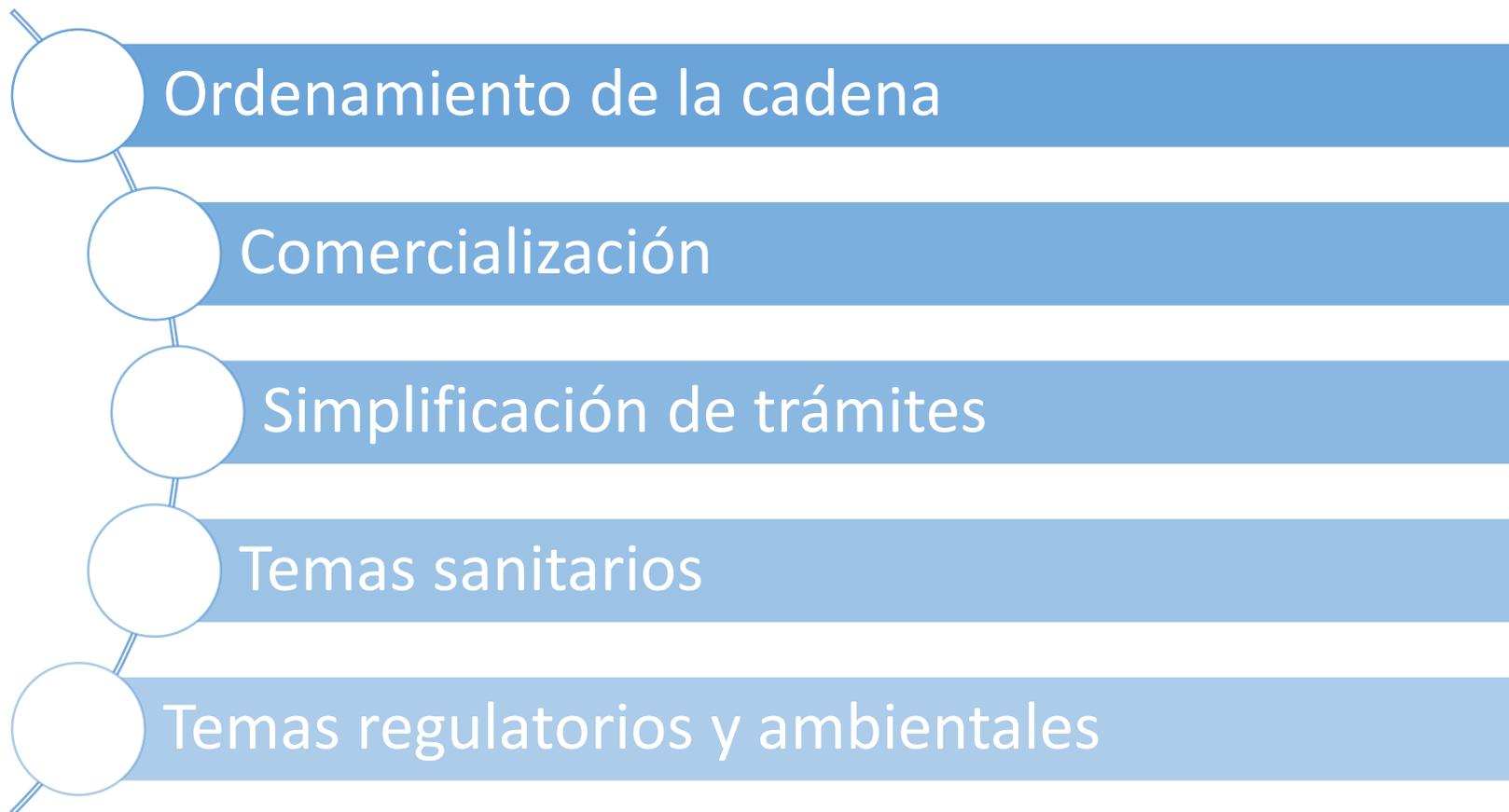
Las medidas en evaluación

Generar el
marco

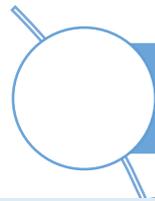
Incentivar la
productividad

Comunicación
y capacitación

Generar el marco de competitividad



Generar el marco de competitividad



Ordenamiento de la cadena

Ejemplos:

1. Control de la evasión
2. Estándar sanitario
3. Tema laborales
4. Temas fiscales



Temas sanitarios



Agricultura familiar

Generar el marco de competitividad

Comercialización

Ejemplos:

1. Apertura de **mercados** internacionales (agenda con IPCVA)
2. **SIO carnes, SIO lanas, SIO aves** (mercado de futuros)
3. Estandarización de la evaluación de carnes (**tipificación**)



Temas sanitarios

Agricultura familiar

Generar el marco de competitividad



Simplificación de trámites

Ejemplos:

1. Revisando el **RUCA**.
2. Revisando trazabilidad e **identificación animal**
3. **Predespacho**
4. Actualización y unificación del sistema de **marcas y señales**



Temas sanitarios



Agricultura familiar

Generar el marco de competitividad

Temas sanitarios

Ejemplos:

1. Apoyo a los programas de control y erradicación de sarna ovina (Santa Cruz, Chubut y Neuquén)
2. Revisión de los programas nacionales (brucelosis, TBC y Garrapata) 
3. Refuerzo de programas con impacto internacional (Aftosa y EEB)

Transparencia

Agricultura familiar

Generar el marco de competitividad

Temas regulatorios y ambientales

Ejemplo:

1. Manejo de Bosques con Ganadería Integrada (**MBGI**): definir pautas para instalación de sistemas ganaderos sustentables
2. Manejo y utilización de **efluentes** en sistemas intensivos
3. **Cambio climático** y gases de efecto invernadero
4. Tenencia



Temas sanitarios

Agricultura familiar

Incentivar la productividad



Plan cría

Financiamiento

Incentivar la productividad

Plan cría

1. Definición de incentivos
2. Articulación con INTA y Cambio Rural
 1. Definición de las limitantes tecnológicas (por región y tipo de productor)
 2. ¿Cómo hacemos para salvar las limitantes?
 3. Definición de potenciales de mejora
 4. Estrategias de intervención

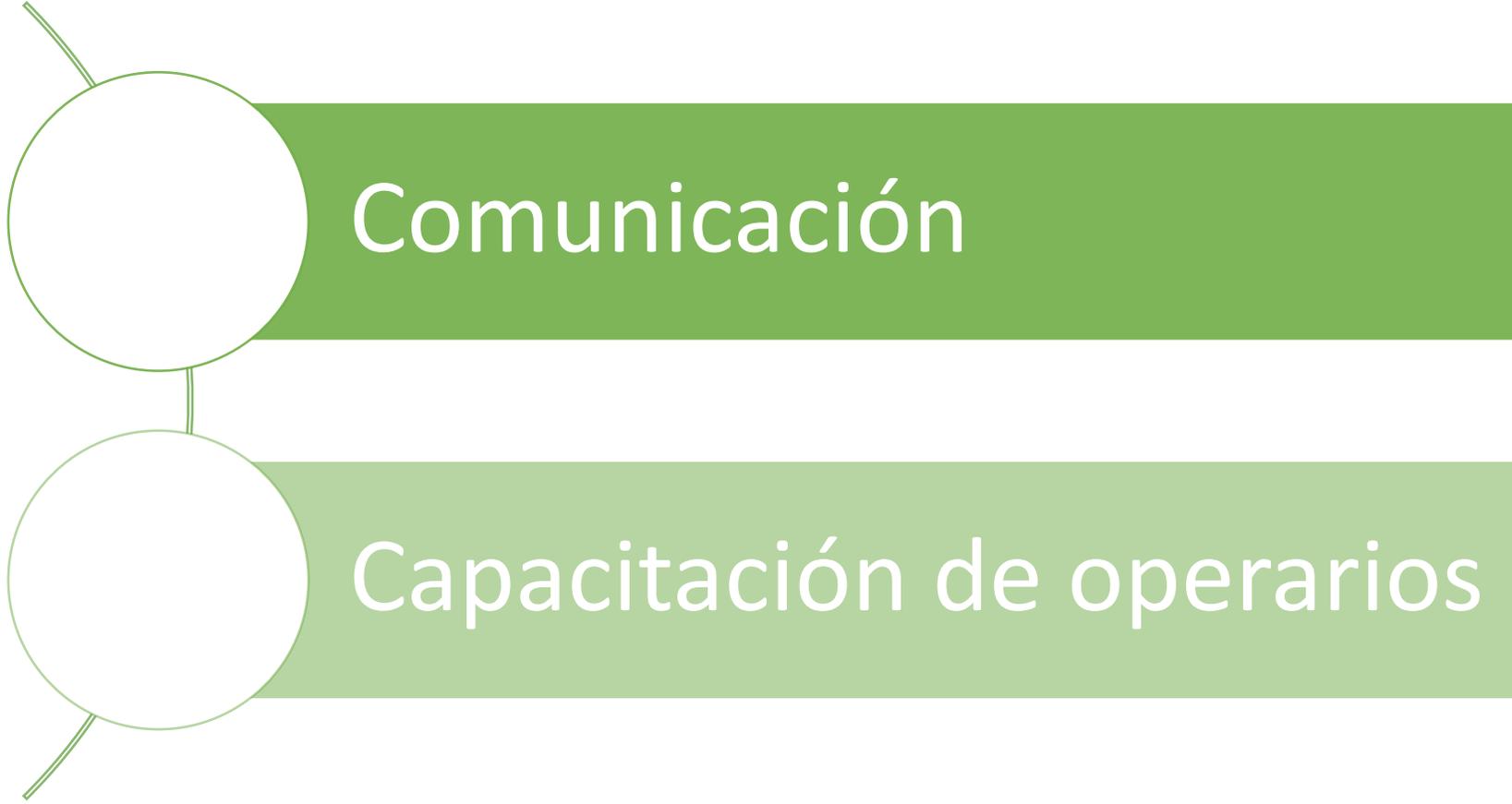
Incentivar la productividad

Financiamiento

Ejemplos:

1. Herramientas de garantía (Warrants, Leasing, Prendas, SGR)
2. Créditos tradicionales (orientados, por ej. a infraestructura intrapredial)
3. Financiación de instalación de sistemas MBGI

Comunicación y capacitación



Comunicación

Capacitación de operarios

Comunicación y capacitación

Comunicación

Ejemplos:

1. Campaña articuladas y muy enfocadas
2. Estrategia medible de comunicación



Capacitación de operarios

Comunicación y capacitación

Capacitación de operarios

Ejemplos:

1. Formación de capacidades en oficios agropecuarios: escuelas de formación complementaria en centro de educación
2. Articulación con UATRE, SEPYME, Min Trabajo, Min Educación (INET), ART, Sociedades Rurales, etc.



Las medidas en evaluación

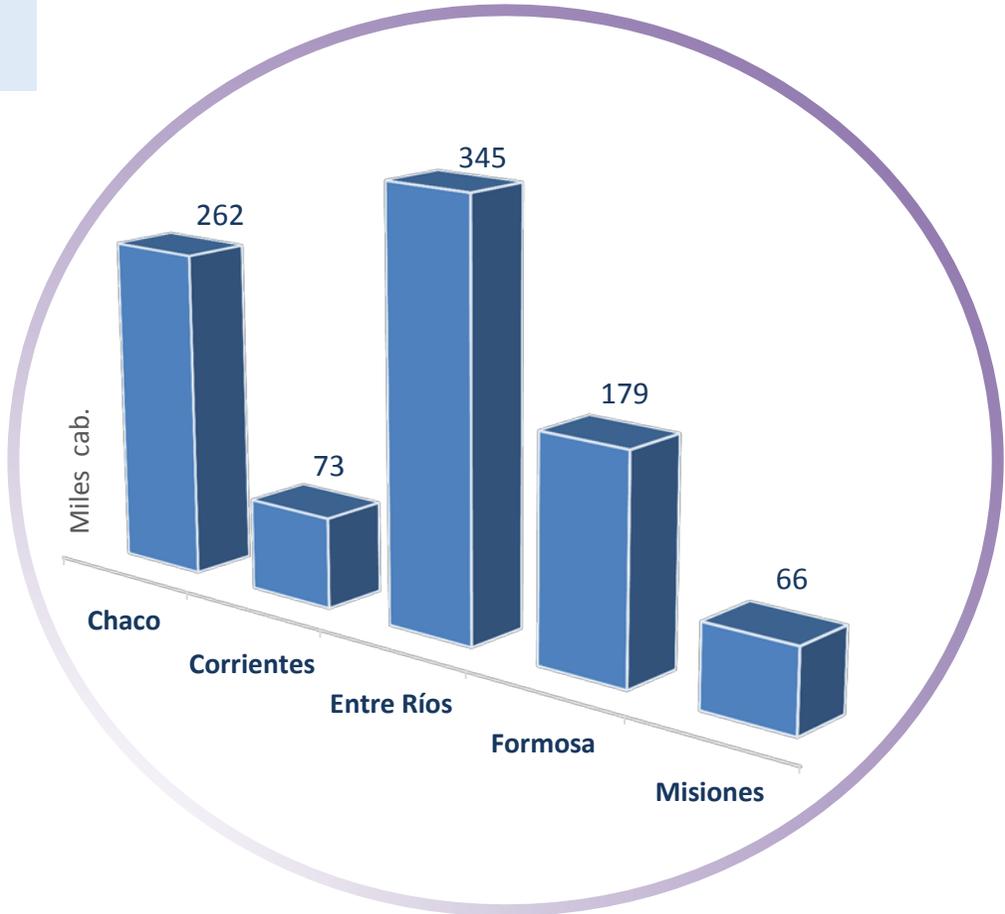


Agenda Ganadera Argentina 2025

Subsecretaría de Ganadería

En elaboración

**EXISTENCIAS 2015:
925 mil cabezas
(18% total país)**



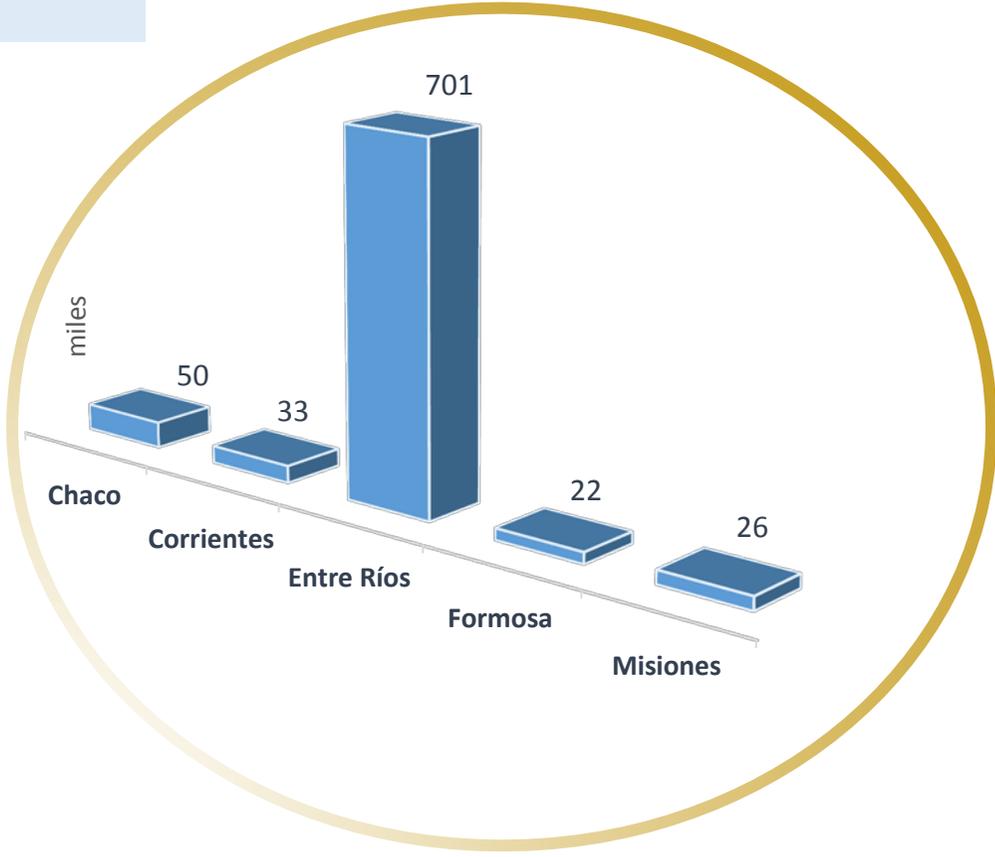
Aspectos clave de la cadena de valor

1. Interés inversor en genética y en tecnología
2. Buen status sanitario y sistema de evaluación de calidad
3. Disponibilidad de alimento y de agua

Desafíos

1. Relación entre costo de producción y precio del producto
2. Desarrollo de la cultura de consumo de carnes porcinas
3. Informalidad fiscal y sanitaria. Falta de trazabilidad
4. Insuficientes frigoríficos especializados
5. Tratamientos de efluentes y biogás

**Total Colmenas 2014 NEA:
832 mil
(25,5% total país)**



Aspectos clave de la cadena de valor

1. Alternativas comerciales amplias de productos y mercados
2. Excelentes condiciones para la producción diferenciada y de calidad
3. Organización del sector: asociativismo

Desafíos

1. Desarrollo del mercado interno
2. Actitud empresarial de los productores
3. Informalidad
4. Capacitación en manejo y sanidad
5. Salas de extracción insuficientes

Muchas gracias

**Existencias 2015: 14,2 Millones de cabezas
(26,9 % total país)**

Existencias 2015	Cab. (miles)	%
Chaco	2.669	5,07%
Corrientes	5.008	9,51%
Entre Ríos	4.297	8,16%
Formosa	1.749	3,32%
Misiones	436	0,82%
Total NEA	14.159	26,9%
Total país	52.636	100%

Fuente: SENASA

**Faena 2015: 1,012 millones de cabezas
(8% total país)**

Faena 2015 NEA	Cab. (miles)	% sb Total país
Chaco	277	2,2%
Corrientes	118	1%
Entre Ríos	450	3,6%
Formosa	49	0,4%
Misiones	117	1%
Total NEA	1.012	8%
Total país	12.428	100%

Fuente: SENASA

NEA: Cadena de Valor Porcinos

Existencias 2015	miles cab.	% s/total	Frigoríf/ Matad.
Chaco	262	5,22%	8
Corrientes	73	1,46%	3
Entre Ríos	345	6,88%	22
Formosa	179	3,57%	2
Misiones	66	1,31%	6
Subtotal NEA	925	18%	41
Total país	5.011	100%	219

Fuente: Ministerio de Agroindustria

Provincia	Colmenas (en miles)	% s/total	Productores	% s/total
Chaco	50	1,53%	700	2,6%
Corrientes	33	1%	607	2%
Entre Ríos	701	21,5	3.931	14,8%
Formosa	22	0,7%	820	3%
Misiones	26	0,8%	1.200	4,5%
Subtotal NEA	832	25,5%	7.258	27%
Total país	3.259	100,00%	26.662	100%

Fuente: Ministerio de Agroindustria. Datos estimados al 2014